АУКЦИОННЫЙ ВЕСТНИК

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ

www.auctionvestnik.ru

№ 255 (08.205) пятница, 21 августа 2015 г.

<u>Сегодня в номере</u>

Вопрос юристу

На вопросы из редакционной почты отвечает доктор юридических наук, ведущий научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации Ольга Беляева



Информационные сообщения о торгах 6-8 стр.

На обработку персональных данных в рамках Закона N 44-ФЗ согласие их субъекта не требуется

Данный вывод применим к ситуациям, когда обработка персональных данных физлиц предусмотрена Законом N 44-Ф3. Например, если поставщиком является индивидуальный предприниматель, в реестр контрактов включается также информация о его Ф.И.О., месте жительства (п. 7 ч. 2 ст. 103 указанного Закона).

Минэкономразвития обосновывает этот вывод следующим. Как следует из ч. 1 ст. 6 Закона N 152-Ф3, обработка персональных данных, если отсутствует согласие их субъекта, допускается только в случаях, предусмотренных федеральным законом. Одним из них является Закон N 44-Ф3.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 08.04.2015 N Д28и-980.

Страну происхождения ограниченных к допуску товаров можно указать любым способом

При закупке иностранных товаров, входящих в соответствующий перечень, утвержденный Минэкономразвития, подтверждать страну происхождения товара сертификатом по форме СТ-1 необязательно.

В данном случае способ указания страны происхождения определяет сам участник. Таким образом, он может предоставить упомянутый сертификат либо воспользоваться любым другим способом.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 27.07.2015 Ν ОГ-Д28-10063.

© КонсультантПлюс, 1992-2015

Закупки госкомпаний должны стать инновационными хотя бы на 2%

С 2016 г. госкомпаниям может быть вменено в обязанность закупать не менее 2% инновационной и высокотехнологической продукции в год от суммы заключенных контрактов. А у малого и среднего бизнеса придется покупать такой продукции не менее чем на 1% от суммы заключенных контрактов. Такие поправки в закон о закупках госкомпаний опубликованы на regulation.gov.ru.

С 2018 г. нормы увеличатся до 5 и 2,5% соответственно, говорится в документе. Это способ стимулировать спрос на высокотехнологическую продукцию и дать новые возможности малому и среднему бизнесу, пояснил представитель Минэкономразвития. Малый и средний бизнес получит доступ к заказам госкомпаний, сможет развивать и внедрять свои технологии, уверен федеральный чиновник. В 2014 г. «Газпром» заключил договоров на 817 млрд руб., «Роснефть» — на 1,4 трлн, РЖД — на 904,9 млрд руб.

Мало обязать госкомпании закупать инновационную продукцию, уверен замдекана факультета инновационнотехнологического бизнеса Академии госслужбы Виктор Яшин, нужна продукция, пользующаяся спросом.

Сейчас госкомпании вкладывают в инновационные программы около 16%

Высшей школы экономики (ВШЭ), растет и финансирование таких проектов: с 2010 по 2013 г. с 172 млрд до 391 млрд руб. Выросло и соотношение расходов к выручке — с 1,5% в 2010 г. до 2% в 2013 г., но главным образом за счет бюджета. Всего 10 госкомпаний обеспечили 80% прироста внебюджетного финансирования. Вклад внебюджетных источников в инновации вырос за три года всего на 0,2%.

Бюджетных средств все больше тратят космические предприятия, для добывающих компаний такого вывода сделать нельзя, сообщает Михаил Голанд из ВШЭ.

Бюджетных средств в выручке «Алросы» нет, уверяет ее представитель: единственный покупатель за счет бюджета – Гохран, а он не покупал алмазы «Алросы» с 2013 г., но инвестиции «Алросы» в программу инноваций в 2014 г. -2,7 млрд руб.

Согласно годовому отчету госкорпорации «Ростех», затраты на инновационные исследования составили 77,3 млрд руб., из них внебюджетных средств – 21,8 млрд руб. Программа инновационного развития «Газпрома» финансируется только за счет компании, рассказал «Ведомостям» ее представитель.

Рост расходов не помогает госкомпаниям создавать радикально иннова-

выручки, говорится в исследовании ционные проекты, отмечают авторы исследования: в основном деньги идут на модернизацию производственных мощностей, а не на прорывные технологии. К примеру, в 2013 г. компании транспортного сектора 15% выручки направляли на покупку оборудования, связанного с инновациями, и только 1% – на разработку инноваций. Стоимость инновационных товаров выросла с 2010 по 2013 г. почти втрое – с 250 млрд до 736 млрд руб., но качество остается низким. пишет ВШЭ: только 15% товаров полностью соответствуют требованиям и 23% — частично.

Из всех инновационных проектов только 1-2% отвечают необходимым критериям, говорит Аркадий Пасерба из Академии госслужбы, главная проблема — отсутствие нужного управления и правильного распределения ресурсов.

Ухудшение экономической ситуации усложняет инновационный процесс: рост производительности труда несырьевых компаний замедлился с 10% в 2011 г. до 3% в 2013 г., пишет ВШЭ. Компаниям придется искать выходы на новые рынки, в том числе импортозамещающей продукции, заключают авторы исследования.

В подготовке статьи участвовала Александра Терентьева

НАИЗ, Ведомости 19.08.2015 г.

Утверждён порядок списания в 2015 году неустоек по контрактам для федеральных нужд

Федерации от 29.06.2015 № 98н «О порядке осуществления заказчиком в 2015 году списания начисленных сумм неустоек (штрафов, пеней)» (Зарегистрирован в Минюсте России 13.08.2015 № 38521) (Опубликован 18.08.2015)

http://publication.pravo.gov.ru/Documen ... 1508180005

Документом утверждается порядок осуществления заказчиком в 2015 году списания начисленных сумм неустоек (штрафов, пеней) по контрактам, заключённым в целях обеспечения федеральных нужд, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 05.03.2015 № 196.

Некоторые положения утверждённого приказом Порядка:

- До принятия решения о списании задолженности, заказчик проводит сверку с поставщиком (подрядчиком, исполнителем) начисленнои задолженности и оформляет документ о подтверждённых сторонами расчётах по начисленной и неуплаченной задолженности.
- Если поставщик (подрядчик, исполнитель) не подтвердил наличие задолженности, принятие решения о её списании не допускается.

- Приказ Министерства финансов Российской До принятия решения о списании информация о неуплаченной задолженности должна быть включена в реестр контрактов.
 - Решение о списании задолженности принимается комиссией по поступлению и выбытию активов заказчика, а оформляется внутренним распорядительным документом заказчика (приказом, распоряжением) и включает в себя информацию о задолженности из реестра контрактов и обязательные реквизиты бухгалтерских первичных учетных документов.
 - Заказчиком не позднее 20 рабочих дней со дня возникновения основания для списания задолженности направляется поставщику (подрядчику, исполнителю) уведомление о списании задолженности по форме, утверждённой Приказом, с указанием размера задолженности.
 - Для принятия решения о списании задолженности обязательства поставщика (подрядчика, исполнителя) по контракту должны оыть исполнены в 2015 году в полном объёме, что должно быть подтверждено актом приёмки или иным документом.

Документ вступает в силу 29 августа 2015 года.

Источник: tendery.ru.

Установлен порядок размещения сведений о закупках у СМСП по Закону N 223-ФЗ

Для того чтобы разместить на официальном сайте информацию о количестве и общей стоимости договоров с СМСП, заказчик формирует в закрытой части сайта отдельный документ с необходимыми сведениями и (или) вносит изменения в имеющийся документ, содержащий сведения о договорах.

Такой документ будет размещен в общедоступной части официального сайта только после того, как будет подписан усиленной квалифицированной электронной подписью уполномоченного лица.

Напомним, что на основании Постановления Правительства РФ от 26.06.2015 N 641 объем закупок, которые ряд заказчиков обязан осуществить у СМСП в 2015 году, был уменьшен.

Документ: Постановление Правительства РФ от 24.07.2014 N 697.

© Консультант Π люс, 1992-2015

В «Фогсофт» создали специализированную систему планирования закупок

Компания «Фогсофт» разработала профессиональный инструмент эффективного планирования закупочной деятельности - систему «iTender Планирование».

Регулярная закупка товаров, работ и услуг — трудоемкая задача, требующая от сотрудников компаниизаказчика согласованности, четкости, оперативности и безошибочного выполнения на всех этапах ее реализации. Внедрив систему «iTender Планирование», предприятие сможет оптимизировать рутинную работу его сотрудников на этапе планирования закупок и существенно повысить эффективность этих операций.

Разработкой систем автоматизации торгово-закупочной деятельности в «Фогсофт» занимаются почти 10 лет. За это время компания успела создать широкий спектр решений на собственной платформе «iTender» и завершила более 70 проектов. По словам разработчиков, использование отдельного инструмента планирования закупок может быть актуально для многих российских предприятий. Целевая аудитория нового

приятия, закупочная деятельность которых на этапе планирования требует индивидуального подхода и высокоэффективных инструментов оптимизации.

 Нередко к нам обращаются компании, которые хотят приобрести только систему планирования закупок, только электронную торговую площадку или только систему контроля исполнения договоров, рассказывает Гогин Андрей, заместитель директора департамента по работе с ключевыми клиентами «Фогсофт», объясняя это тем, что у организаций могут быть разные приоритеты, ограниченные сроки или бюджет.

Кроме того, система «iTender Планирование» может стать дополнением к уже установленной на предприятии системе по управлению закупками или заменой ее отдельных частей более эффективным инструментом. Возможна интеграция системы с большинством внутренних и внешних информационных ресурсов предприятия. Например, с учетными системами и электронными торговыми площадками, в ко-

программного продукта — средние и крупные пред- торой в соответствии планом-графиком будут автоматически проводиться электронные торги или запросы коммерческой информации.

В начале 2014 года в одной из крупнейших в России металлургических компаний на базе «iTender Планирование» было успешно внедрено решение компании «Фогсофт». В данной системе планирования закупок обрабатываются потребности более 40 предприятий, входящих в холдинг, консолидируются идентичные закупки, формируется план закупок. Ланная система также интегрирована с собственной электронной торговой площадкой организации. Впрочем, это далеко не все возможности «iTender Планирование», которые могут заинтересовать потенциальных заказчиков системы, например, анализ потребностей и планирование закупок с учетом текущего и прогнозируемого уровня складских запасов.

В числе преимуществ «iTender Планирование» – возможность адаптировать систему под бизнеспроцессы заказчика. Сроки внедрения системы в среднем составляют от 3 месяцев до года.

Вопрос юристу



На вопросы из редакционной почты отвечает доктор юридических наук, ведущий научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации Ольга Беляева.

Можно ли взыскать с подрядчика штраф (10% от цены контракта) при неисполнении им гарантийных обязательств? Согласно ч.6 ст. 34 Закона № 44-ФЗ в случае просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств (в том числе гарантийного обязательства), предусмотренных контрактом, а также в иных случаях неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом, заказчик направляет поставщику (подрядчику, исполнителю) требование об уплате неустоек (штрафов, пеней). Правомерна ли эта норма, т.к. обязательства по контракту исполнены?

Да, можно, т.к. это прямо предусмотрено Законом № 44-Ф3. В правомерности такого подхода я сомневаюсь, мои мысли на эту тему подробно изложены в статье «Гарантийные обязательства в государственных и муниципальных контрактах», опубликованной в Аукционном Вестнике № 236 от 10.04.2015 г. на стр. 1.

Статья 42 Закона № 44-ФЗ допускает возможность заключения контракта без определения объема (в моем случае заправка картриджей на год в казенном учреждении, ЛБО в пределах 30 000 руб.). Провели процедуру запроса котировок, разместив необходимую

информацию в извещении и техническом задании. Один эксперт («ГАРАНТ») утверждает, что в запросе котировок нет документации, значит и контракт без объема заключать нельзя. Второй эксперт (ВШЭ) имеет противоположное мнение: контракт заключать можно вне зависимости от способа определения поставщика. Аналогично по ч. 1 ст. 95 Закона № 44-ФЗ: условия изменения контракта, заключенного по результатам запроса котировок включать в проект и сам контракт нельзя. Чье мнение верное?

Я присоединяюсь к мнению первого эксперта: во всех случаях, когда Закон № 44-ФЗ устанавливает право заказчика совершить определенные действия только в случае, если это предусмотрено документацией о закупке, но закупка осуществляется способами, которые не предусматривают оформление такой документации, заказчик фактически лишается права на совершение указанных действий.

Мы являемся заказчиками по Закону № 223-ФЗ. Скажите, пожалуйста, уплата членских взносов (например, в Ассоциацию Экспертиз Строительных Проектов) является ли закупкой для нашего учреждения?

Нет, не является. Закон № 223-ФЗ определяет общие принципы закупки товаров, работ, услуг, оставляя без регламентации само понятие «закупка», процедурные вопросы ее осуществления. Тем не менее, системный анализ норм закона позволяет определить «закупку» как совокупность последовательных действий заказчика (юридическую процедуру), нацеленных на выбор контрагента для заключения с ним конкретного договора. Кроме того, проект договора является неотъемлемой частью документации о закупке (ч. 5 ст. 4 Закона № 223-**Ф**3).

Уплата членских взносов осуществляется не на основании договора, а в силу требований устава соответствующей организации. Нет договора нет и закупки.

Является ли ограничением конкуренции, когда заказчик устанавливает такое требование к участникам - наличие квалифицированных специалистов имеющих квалификацию в области создания информационных систем («инженер-системоаналитик»). То есть заказчик установил не требование к умениям, компетенциям, знаниям, а конкретно назвал специальность, которая должны быть подтверждена дипломом. Есть иные специалисты в этой области, но у них другая специальность в дипломе, например, программист, информатик и т.д., но они уже не смогут принять участие в конкурсе. Заказчик из Уфы и таких специалистов выпускает только Уфимский госуниверситет.

Ограничение конкуренции должно быть доказано в рамках расследования дела о нарушении антимонопольного законодательства, обвинять в ограничении конкуренции просто в связи с установлением определенных требований к участникам закупки, на мой взгляд, нельзя. Уместно также подкрепить это мнение примерами из практики, которая складывается в настоящий момент. Так, в постановлении Девятого арбитражного апелляционного суда от 14.10.2014 г. № 09АП-38255/2014 по делу № А40-55953/14 отмечается, что установление требований о наличии специалистов определенной квалификации является правомерным. Аналогичную позицию занимает антимонопольный орган (см. решения Московского УФАС России от 22.06.2015 г. по делу № 1-00-927/77-15, от 13.04.2015 г. по лелу № 1-00-542/77-15, от 23.03.2015 г. по делу № 1-00-413/77-15; Решение Санкт-Петербургского УФАС России от 10.04.2015 г. по жалобе № Т02-131/15, Решение Свердловского УФАС России от 23.05.2014 г. по делу № 93-А и проч.).

Однако в том случае, когда квалификация является не отборочным, а оценочным критерием, отклонять заявку по причине отсутствия у участника закупки специалистов определенной квалификации нельзя, в этом случае нужно присвоить участнику ноль баллов по данному критерию.

Государственная организация объявила конкурс на заключение концессионного соглашения. У нашего руководителя есть доверенность на представление интересов компании в отношениях, связанных с закупками товаров, работ услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. В связи с этим возникает вопрос, является ли данный конкурс «закупкой»? И нужно ли вносить изменения в доверенность для участия в торгах по правилам федерального закона от 21.07.2005 г. «О концессионных соглашениях» № 115-Ф3?

Во-первых, руководителю доверенность не нужна, его полномочия основаны на vcтаве организации. Во-вторых, если говорить именно о доверенности, то для участия в концессионном конкурсе нужна другая доверенность, концессионное соглашение нельзя квалифицировать как закупки товаров, работ, услуг. Интерес концессионера – владение определенным объектом и извлечение прибыли, интерес концедента - получение нового или реконструированного объекта.

Подпадают ли под действие Закона № 223-ФЗ закупки санаторно-курортных услуг для общего оздоровления работников?

Конечно, да.

Если дополнительное соглашение предусматривает уменьшение цены договора, его нужно размещать на официальном сайте? Как быть, если одним дополнительным соглашением предусмотрено и уменьшение, и увеличение суммы договора, какую информацию размещать?

Так не бывает, видимо Вы имеете в виду, что часть позиций становится дороже, а часть – дешевле. Но все равно в сухом остатке-то общая сумма договора либо увеличивается, либо уменьшается. В любом случае размещаете эту информацию на официальном сайте, потому что произошло изменение цены договора.

Согласно Закону № 44-ФЗ предусмотрена довольно серьезная ответственность сторон. Возможно ли применение данных норм и к договорам, заключенным в рамках Закона № 223-ФЗ?

Возможно путем включения соответствующих норм в текст проекта договора.

По закупкам у СМП и ССП набираем 18% по общим закупкам. Необходимо ли проводить отдельно у этих субъектов, чтобы соблюсти 10%?

Да, обязательно нужно (см. п. 5 Положения об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц, годовом объеме таких закупок и порядке расчета указанного объема, утв. постановлением Правительства РФ от 11.12.2014 г. № 1352). Ответ на аналогичный вопрос опубликован в Аукционном Вестнике № 249 от 10.07.2015 г. на стр. 2.

Могут ли закупки и заключенный с единственным исполнителем договор учитываться в 10% совокупного годового стоимостного объема договоров, заключенных с СМП и ССП?

Да, см. подробную аргументацию ответа на аналогичный вопрос в Аукционном Вестнике № 250 от 17.07.2015 г. на стр. 4.

Изменения в план закупки размещаем практически ежедневно, нужно ли их каждый раз утверждать? В плане закупки можно не показывать изменения суммы до 10%. Если будет несколько дополнительных соглашений к договору, где сумма каждого дополнительного соглашения меньше 10% от основнои суммы, можно ли каждую дополнительную закупку не вносить как изменение в план закупки?

Ежедневное внесение изменений в план закупки Вы сами себе придумали, в настоящее время законодательство не требует, чтобы закупки осуществлялись в строгом соответствии с планом.

Однако с 10.01.2016 г. такая обязанность у заказчиков появится. С этого момента вступят в силу поправки в Закон № 223-ФЗ, согласно которым заказчики смогут заключать договоры только в соответствии с планом закупки, за исключением аварийных, чрезвычайных ситуаций и т.п. (см. п. 1 ст. 1 федерального закона от 13.07.2015 г. № 249-Ф3).

План закупки разместили в рублях, но договор заключается в иностранной валюте. На момент заключения договора разница может быть больше 10% в связи с изменением курса. Нужно ли вносить изменения в план закупки?

Нет, не нужно (см. также ответ на предыдущий вопрос.).

Если у нас несколько одинаковых закупок, в план закупки их нужно вносить одной строкой или несколькими, т.к. будет несколько разных договоров?

Несколькими, потому что у Вас несколько закупок, а не одна.

Нужно ли включать в план закупки до 100 тыс. руб. у единственного поставщика?

На Ваше усмотрение, т.к. Вы вправе не включать данные закупки в план (см. абз. 2 п. 4 Правил формирования плана закупки товаров, работ, услуг, утв. постановлением Правительства РФ от 17.09.2012 г. № 932).

Обязательно ли бюджетному учреждению в конце 2015 г. размещать положение о закупке на 2016 г., если оно уже размещено на официальном сайте?

Согласно ст. 15 Закона № 44-ФЗ — да, обязательно; однако, по мнению Минэкономразвития РФ, — нет (см. письмо от 26.11.2014 г. № Д28и-2490).

С 1 января 2016 г. необходимо будет размещать в реестре договоров по Закону № 223-ФЗ подписанные договоры. Как быть с датой? Необходимо ли размещать в реестре договоров дополнительные соглашения?

В нашей стране преобладает практика заключения договоров между «отсутствующими контрагентами», т.е. сначала договор подписывается одной стороной, затем направляется для подписания другой стороне. В этом случае происходит разъединение волеизъявления во времени, поэтому заключенным договор можно считать только тогда, когда его подпишет вторая сторона. Дата договора, которую, как правило, все

указывают на первой странице, не является необходимым атрибутом договора, поэтому предлагаю использовать такой прием, как проставление дат около подписей представителей сторон. Либо в договоре можно специально предусмотреть, каким образом стороны определяют момент его заключения. Например, в крупных компаниях существует длительные процедуры всевозможных согласований, визирований и парафирований договоров, поэтому можно как-то увязать момент заключения договора с данными процедурами.

Дополнительные соглашения необходимо размещать в реестре договоров с 01.01.2016 г. (см. подп. «ж» п. 2 Правил ведения реестра договоров, утв. постановлением Правительства РФ от 31.10.2014 г. № 1132). Однако обращаю Ваше внимание на то, что это правило касается не любых дополнительных соглашений, а только тех, которые направлены на изменение логоворных условий об объеме, цене закупаемых товаров, работ, услуг или сроках исполнения договора (ч. 5 ст. 4 Закона N 223- Φ 3).

Подпадают ли под действие Закона № 223-ФЗ такие закупки, как аренда, кредит? Ведь закон говорит сам за себя: «Закон о закупках товаров, работ и услуг»...

Я считаю, что не подпадают, много раз по этому поводу высказывалась. См. например, Аукционный Вестник № 141 от 17.05.2013 г., стр. 4.

В документации об аукционе указано, что обеспечение исполнения контракта составляет 30% от НМЦК. Может ли заказчик заключить договор с победителем с условием о том, что обеспечение исполнения равняется 30% от суммы контракта?

Нет, не может. Размер обеспечения рассчитывается только от НМШК.

Можно ли с учетом п. 8 ст. 448 ГК РФ (в новой редакции) пролонгировать договор лизинга дополнительным соглашением сторон?

Нет, если заключение такого договора допускалось исключительно на торгах.

Кто теперь вправе обжаловать результаты закупки с учетом п. 1 ст. 449 ГК РФ (в новой редакции)? Каковы шансы на обжалование договора, если в процедуре закупки был один участник?

Те же «заинтересованные» лица, что и раньше; шансы на обжалование процедуры закупки с единственным участником есть у тех лиц, которые подавали заявку, но были отклонены от участия в процедуре.

Существуют ли безусловные основания для признания закупки незаконной и заключенного на ее основании договора недействительным?

Например, можно назвать те основания, которые приведены в новой редакции п. 1 ст. 449 ГК РФ. Но я бы не стала называть их «безусловными», в конечно итоге спор разрешается судом в любом случае. А суд может прийти к выводу о том, что допущенные при проведении торгов нарушения не повлияли на результат торгов.

КАК СДЕЛАТЬ ЭЛЕКТРОННЫЕ ТОРГИ ПОПУЛЯРНЕЕ?



Екатерина Ильвовская, заместитель генерального директора по маркетингу B2B-Center

Отрасль электронных торгов России еще очень молода — ей не больше 15 лет. Все начиналось с интернет-досок объявлений, которые помогали поставщикам и заказчикам найти друг друга. Сама сделка при этом проводилась офлайн. Электронные торговые площадки с онлайн-торгами появились в нашей стране только в начале 2001 года.

Эффективность использования высоких технологий в торгово-заку-почной деятельности признавали в тот период лишь отдельные крупные игроки. Ситуация начала меняться в 2008 году, когда перед многими специалистами встала задача значительно оптимизировать расходы своих компаний. Дополнительный импульс отрасль получила в 2009 году — о прозрачности и автоматизации торгов заговорили на государственном уровне.

В2В-Сепter — крупнейшая электронная торговая площадка страны для корпоративных закупок. По данным Рейтингового агентства «Эксперт РА» компания в 2015 году заняла первое место среди ЭТП по уровню гибкости и широты торговозакупочного функционала. Создав в 2002 году одну из первых площадок,



София Аракелян, эксперт в области стратегического PR и маркетинга, лауреат международной премии PRESS3BAHИE

В2В-Септег стала евангелистом регламентированных торгов Рунета. При этом площадка накопила обширный опыт РR-продвижения своего сервиса, как инструмента повышения эффективности в области закупок. Долгосрочная и системная работа с целевой аудиторией принесла существенные плоды: прежде всего, помогла компании создать достойную репутацию на рынке.

Преодолеть страх

Главный барьер для работы на электронной торговой площадке (ЭТП) — неприятие нового и непонятного инструмента, необходимость «перестраиваться» с бумажных тендеров на электронные.

Одним из решений данной проблемы стало создание программы повышения квалификации в сфере электронных закупок, которую разработали эксперты B2B-Center. Она реализована на базе МГУ им М.В. Ломоносова, ставшего стратегическим партнером проекта.

Это первый в России образовательный проект, который дает всесторонние знания о закупочной деятельности для специалистов коммерче-

ских организаций, государственных и муниципальных учреждений. Занятия проводят профессора МГУ и специалисты B2B-Center. В частности, Ольга Миронюк, заместитель проректора МГУ, начальник отдела планирования и организации закупок товаров, и Дмитрий Казанцев, начальник отдела правовой экспертизы B2B-Center. За два последних года слушателями программы стали представители более 60 компаний.

Таким образом, B2B-Center распространяет передовой опыт организации закупочной деятельности и повышает квалификацию специалистов отрасли. В свою очередь реализация проекта способствует и реализации PR-стратегии компании.

Расширить горизонты

Еще один ключевой элемент PRстратегии – регулярная работа со СМИ. Тема коммерческих закупок все еще недостаточно востребована деловыми изданиями. Поэтому компания расширила спектр тем для сотрудничества с журналистами: государственные закупки, информационные технологии, управление бизнесом и продажами, взаимоотношение с инвесторами, образовательные программы, работа с персоналом, маркетинг и т.д. Теперь освещение темы корпоративных закупок происходит с разных точек зрения и для разных ау диторий.

Электронные площадки — сервис для корпоративных клиентов, поэтому важный элемент продвижения — их вовлечение в PR-активность компании. В2В-Сепtег не просто рассказывает о достижениях заказчиков и поставщиков на площадке, но и организует интервью клиентов, которые делятся своим опытом и наработками в области электронных закупок.

Кроме того, эксперты B2B-Center регулярно готовят аналитические материалы, которые отражают динамику и объемы торгов в государственном и коммерческом секторе, отдельных отраслях и регионах. Это востребованная и актуальная информация для всех участников рынка, которую охотно используют журналисты в своих материалах.

Наградить лучших



Лидер конкурентных закупок

Своей миссией B2B-Center видит создание цивилизованного рынка электронных торгов, объединение всех участников отрасли. Поэтому еще одним инструментом коммуникационной стратегии компании стала премия «Лидер конкурентных закупок».

Это первый профессиональный конкурс в сфере торгово-закупочной деятельности, объединяющий всех участников рынка: закупщиков, поставщиков, представителей органов власти, СМИ и общественных организаций.

Премия была учреждена в 2012 году. Ее ключевая цель — привлечь внимание к наиболее значимым проектам в области закупок и поставок, которые повышают эффективность работы компаний и вносят существенных вклад в развитие всего рынка.

Объективность и непредвзятость Премии обеспечивает Общественный совет, в состав которого входят авторитетные эксперты и признанные специалисты закупочной деятельности и смежных областей. Премия проходит уже четвертый год и является самым престижным знаком отличия в отрасли.

Держать цель Самое главн

Самое главное в стратегическом PR – помнить о результате, который мы хотим получить. Четко сформулированные критерии успеха помогают грамотно выстроить работу и подобрать правильные инструменты. Как показывает практика, чем выше планка – тем больше достижений. Не стоит бояться амбициозных целей и завышенных показателей. Они способны стать реальным стимулом для существенных перемен. Наши рекомендации, в первую очередь, могут быть интересны ЭТП, которые работают в корпоративном сегменте. Однако площадкам, работающим в рамках Контрактной системы, также важно и нивелировать связанный со сферой госзакупок негатив, а также обеспечить грамотное позиционирование.

Анонс X Всероссийской практической конференции-семинара «Государственные и муниципальные закупки - 2015»

29-30 октября 2015 г. Институт государственных и регламентированных закупок, конкурентной политики и антикоррупционных технологий (Институт госзакупок, www.roszakupki.ru) проводит Х Всероссийскую практическую конференцию-семинар «Государственные и муниципальные закупки – 2015».

В этом году Конференция посвящена рассмотрению первых результатов контроля и аудита в сфере закупок: типовым нарушениям, выявляемым различными контрольными органами в закупочной деятельности заказчиков (практика ФАС России, Росфиннадзора, органов внутреннего финансового и ведомственного контроля, контрольно-счетных органов, Прокуратуры Российской Федерации и общественных организаций).

Внимание будет уделено, в том числе, планированию, нормированию и импортозамещению в сфере закупок, мероприятиям по организации эффективной работы контрактной службы заказчика и другим актуальным вопросам применения Федерального того, в ряде регионов России ведется видеотранслязакона от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных

Конференция адресована широкому кругу специалистов, работающих в сфере закупок: представителям заказчиков, поставщиков, специализированных организаций, контрольных органов и общественных организаций.

Участниками Конференции являются Минэкономразвития России, Федеральная антимонопольная служба, Федеральное казначейство, Федеральная служба финансово-бюджетного надзора, контрольные и уполномоченные органы субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, государственные органы, органы местного самоуправления, казенные и бюджетные учреждения, участники закупок, экспертные и научные организации. Ежегодно в Конференции Института госзакупок в Москве принимает участие более 250 человек; кроме

ция всех заседаний.

Доклады выступающих на Конференции публикуются в сборнике, который издается ко дню начала Конференции и выдается всем ее участникам.

Накануне Конференции ведущими экспертами Института госзакупок будут проведены практические семинары по проблемам осуществления закупок в сфере строительства и по вопросам применения Федерального закона от 18 июля 2011 г. № 223 ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

Проект программы Конференции, условия участия и другая информация о Конференции размещены на сайте Института госзакупок (http://www. roszakupki.ru/conference/list.php?sec=236).

Приглашаем всех заинтересованных лиц принять участие в десятой юбилейной Конференции Института госзакупок, посвященной государственным и муниципальным закупкам!

На здании Арбитражного суда установят четырехметровую Фемиду



Четырехметровая статуя Фемиды стоимостью почти 6 млн руб, будет установлена на фасаде нового здания Арбитражного суда Санкт-Петербурга и Ленинградской области, сообщает «Интерфакс».

Согласно документам госзаказа, скульптура будет представлять собой сидящую богиню правосудия, облаченную в тунику и мантию, с весами в левой руке и полуразвернутым свитком — в правой. Ее высота составит 3,7 метра, вес — не более 500 кг. Монументальное произведение разместят на уровне третьего этажа.

Скульптура должна быть готова к 16 ноября этого года. Начальная цена контракта составляет 5,9 млн руб. Новое здание суда на улице Смольного, площадь которого составит почти 30 000 кв. м, должно быть достроено к концу июня 2016 года. После переезда нынешний офис АС СПб отдадут под размещение Тринадцатого Арбитражного апелляционного суда, информирует pravo.ru.

Чтобы в больницах по всей стране не простаивало дорогое медоборудование, эксперты предлагают уходить от госзакупок

Проблема простоя дорогостоящего медицинского оборудования в российских больницах остается по-прежнему актуальной. Выяснилось, что «пылятся» в клиниках в том числе приборы, предназначенные для лечения раковых заболеваний. Для выхода из ситуации эксперты предлагают постепенно уходить от системы госзакупок и начинать работать напрямую с производителем. Преградой для реализации этой инициативы может стать санкционная политика России.

По данным «Новых известий», дорогое медицинское оборудование используется неэффективно или не вводится в эксплуатацию вовсе во многих регионах. Так, в июле управление Калининградской Росздравнадзора области во время проверок обнаружило, что в детской областной больнице в результате выхода из строя градиентного усилителя пять месяцев не работает магнитно-резонансный томограф стоимостью 85 млн рублей. Аппарат поставили в учреждение в 2012 году в рамках региональной программы модернизации здравоохранения.

Кроме того, в инфекционной больнице длительное время простаивает ультразвуковая диагностическая система Aixplorer, которая нуждается в дорогостоящем ремонте. «Имеются случаи, когда оборудование не используется ввиду отсутствия подготовленных помещений, нехватки квалифицированного персонала», - пояснила изданию руководитель территориального управления Росздравнадзора Алла Великая. По ее словам, при выявлении подобных случаев ведомство составляет предписания об устранении нарушений и направляет информацию о них в региональные Минздрав и прокуратуру.

В июле были озвучены результаты прокурорских проверок в Крыму, касающихся реализации Программы модернизации здравоохранения республики на 2014-2015 годы в части использования медицинского оборудования при оказании помощи паци-

медоборудование тоже часто стоит без дела: более трех месяцев не эксплуатируются аппараты вентиляции легких в Симферопольской городской клинической больнице №7. Очередь на томографическое обследование в Крымском республиканском онкологическом диспансере им. В.М. Ефетова расписана до конца 2015 года.

Прокуратура Ханты-Мансийского автономного округа в июне сообщила об аналогичной проблеме. «К примеру, в Октябрьской районной больнице на протяжении более пяти месяцев не введен в эксплуатацию компьютерный томограф в связи с отсутствием специально оборудованного помещения. Факты длительного простоя дорогостоящего медицинского оборудования также выявлены в Лангепасской, Мегионской, Радужнинской и Югорской городских больницах», - сказано в сообщении ве-

В Удмуртии также существует проблема простоя медтехники. «В нейрохирургическом отделении городской больницы N3 Ижевска без работы находится эндоскопическая стойка. О причинах сложно судить, но, наверное, это связано с тем, что врачи не обучены на ней работать», - заявил изданию сотрудник больницы на условиях анонимности. Собеседнику «Новых известий» неясна даже цель приобретения аппарата, который позволяет совершать набор эндоскопических операций на грудном отделе позвоночника. «Лостаточно редкая патология. И набор не весь куплен. Не хватает шлангов для подачи воды (мелочи, но без них не очень удобно). Да и никто не заинтересован в таких операциях. В зарплате разницы нет: располосовать полспины или через мелкие проколы все сделать», — рассказал медработник.

Прокуратура Забайкальского края в феврале текущего года выявила факт простоя медицинского оборудования стоимостью 98 млн рублей. Сотрудники ведомства обнаружили нарушения

ентам. Выяснилось, что на полуострове в «Ожоговом и кардиологическом гостоящее оборудование может не исцентре», строить который начали в 2004 году, а в эксплуатацию не ввели до сих пор. В 2012-2013 годах на объект приобрели 10 единиц медтехники, в том числе компьютерный томограф и рентген-диагностический комплект. Оборудование было смонтировано, стояло без пользы из-за неработающего здания. Позже аппараты временно перевели в городскую больницу N1.

В России простаивает оборудование для онкобольных

Ранее в ходе проведенной Росздравнадзором проверки выяснилось, что дорогая медтехника, закупленная в 2006-2012 годах в рамках нацпроекта «Здоровье» и реформы обязательного медицинского страхования (ОМС), простаивает. Для ее активного использования не хватает денег и квалифицированных специалистов, обнаружилось во время мониторинга ведомства. Причем проблема возникла еще в начале реализации упомянутых масштабных госпрограмм. С начала закупок новой медтехники прошло уже девять лет. При этом на оборудование, которое теперь практически не исполь зуют, ушло более 400 млрд рублей.

Помимо этого в 2014 году в стране была завершена Государственная онкологическая программа, на которую потратили из бюджета 47 млрд рублей. Большая часть этих средств ушла на закупку передового медицинского оборудования. В настоящее время, как сообщили «Новым известиям» активисты общества «Онкоактивность», в некоторых больницах оно простаивает. «Оборудование, полученное в рамках Федеральной программы, используется на 15-20% от своих мощностей», - признал главный онколог России Михаил

Эксперты называют множество причин простоя медтехники

Ранее специалисты называли множество причин, из-за которых доро-

пользоваться больницами. Директор ЗАО «МСМ-Медимпэкс», поставляющего медоборудование в клиники Константин Генин возлагает ответственность в том числе на руководство медицинских учреждений. В качестве примера Генин привел Забайкальский краевой онкологический диспансер, куда оборудование было поставлено в срок, но не использовалось, пока делали ремонты в помещениях под его установку, получали государственную лицензию, разрешение на эксплуатацию.

«В результате – начали использовать только в 2015 году. Удивительно, что поставщик (связанный жесткими контрактными сроками) привозит оборудование за два-три месяца, и только после этого диспансер больше года занимается тем, чем нужно было заниматься заблаговременно (или как минимум – гораздо оперативнее). Почему это происходит - наверное, лучше поинтересоваться у руководителей подобных медучреждений и региональных органов здравоохранения», - пояснил собеседник издания.

Также несколько причин простоя назвала директор Института экономики здравоохранения НИУ ВШЭ Лариса Попович. Первая связана с тем, что при закупке дорогостоящего аппарата не предусматривается бюджет на его расходные материалы и необходимые запчасти. «Они должны финансироваться из тарифов ОМС, но только в случае их цены до 100 тысяч рублей. Таким образом, система обеспечения всего жизненного цикла оборудования остается непродуманной», - заявила эксперт. Вторая причина связана с нехваткой специалистов: «Либо врач был, но уволился, либо его не успели подготовить. Все специалисты лучевой диагностики у нас в большом дефиците». Третья касается специальных условий для установки оборудования, деньги на создание которых тоже часто заранее не предусмотрены. Четвертая – нет денег на ремонт. Пятая причина – закуплено несовместимое оборудование.

Спасет ли положение уход от госзакупок в условиях санкций

По мнению Попович, возможным решением проблемы может стать уход от системы госзакупок, после которого покупать услугу по использованию оборудования больницы будут у производителя. Последний в этом случае сам будет ремонтировать и закупать расходные материалы. «Я видела уже подобные прецеденты, когда поставшик прелоставляет полностью оборудованную операционную, в которой работают врачи», - пояснила Попович. Собеседница отметила, что оборудование часто морально устаревает за 2-3 года, и в идеале нужно уже покупать новое. Получается, что аппаратов для лечения и так не хватает, а их к тому же не используют годами.

Однако постепенному уходу от системы госзакупок может помешать санкционная политика РФ. Недавно Минпромторг разработал проект постановления правительства, расширяющий список иностранных медицинских средств, которых коснутся ограничения при госзакупках. Российские некоммерческие организации попросили премьер-министра Дмитрия Медведева доработать перечень иностранных медсредств, импорт которых власти собираются запретить. Дело в том, что аналогов некоторых медицинских изделий нет на отечественном рынке.

Если запрет все же будет принят в том виде, в котором его представило правительство, то из-за ограничения госзакупок рынок может уменьшиться в целом, и тогда иностранным производителям станет невыгодно поставлять продукцию в РФ. В этом случае российские больницы лишатся возможности покупать иностранное медоборудование, не имеющее аналогов на российском рынке, и в государственном, и в частном порядке, сообщает newsru.com.

Списком не лечится

Дмитрия Медведева просят провести анализ перечня запрещаемых импортных медсредств

Как стало известно «Ъ», ряд известных некоммерческих организаций (НКО), занимающихся помощью больным, попросили Белый дом не расширять список запрещенных для госзакупок иностранных медицинских изделий. Общественное обсуждение проекта постановления официально заканчивается сегодня. В письме на имя премьер-министра Дмитрия Медведева руководители НКО, в том числе фондов «Вера» и «Подари жизнь», просят создать группу, которая помогла бы при доработке проекта учесть интересы пациентов. Эксперты опасаются, что ограничение госзакупок скажется и на частном секторе: если объем рынка уменьшится, иностранные медицинские товары уйдут с российского рынка.

Обращение руководства НКО (есть у «Ъ») было доставлено в Белый дом в минувшую пятницу. Поводом стал разработанный Минпромторгом проект постановления правительства, расширяющий список иностранных медизделий, которых касаются ограничения при госзакупках. Его двухнедельное общественное обсуждение заканчивается сегодня. НКО просят Дмитрия Медведева создать рабочую группу для доработки проекта с участием организаций, представляющих интересы людей, которых могут затронуть ограничения. Подписи под письмом поставили руководители благотворительных фондов помощи хосписам «Вера», помощи пожилым и инвалидам «Старость в радость», помощи детям с тяжелыми заболеваниями «Подари жизнь», помощи людям с боковым амиотрофическим склерозом «Живи сейчас», помощи детям. страдающим заболеванием «буллезный эпидермолиз», «Дети БЭЛА», а также ассоциации пациентов со спинальной мышечной атрофией «Семьи СМА».

НКО просят господина Медведева организовать экспертизу рынка отечественного медоборудования. Это необходимо, чтобы «убедиться в наличии всего перечня оборудования у российских производителей и в соответствии качества этих изделий аналогичным товарам иностранного происхождения». Сами НКО уверены, что ряд товаров в «ограничивающий список» вносить рано. Так, не соответствуют сов-

материалы, поскольку волокнистые ткани попадают в раны и вызывают нагноения, говорится в письме. А противопролежневые матрасы, которые также предполагается запретить закупать за рубежом, в странах Таможенного союза создаются из более скользких материалов, «что, вопреки назначению, способствует образованию пролежней». «От этих медицинских изделий зависит качество жизни пациентов хосписов, домов престарелых, пациентов после оперативных вмешательств и всех лежачих пациентов», - уведомляют премьер-министра. Отдельно НКО говорят о том, что «в отечественной медицине практически не используются аппараты искусственной вентиляции легких (ИВЛ) российского производства, а те, что используются, не подходят для тяжелых пациентов и пациентов, нуждающихся в длительной вентиляции». Нет отечественных аналогов приборам для «домашней респираторной поддержки», заявил «Ъ» эксперт организации «Живи сейчас» Василий Штабницкий, в то время как иностранные аппараты ИВЛ удобнее в эксплуатации. «Пациенты могут дышать через специальную маску, которую могут снять, могут надеть», - говорит он. Всего в России, по подсчетам общественников, «более 9,7 тыс. человек нуждаются в постоянной дыхательной поддержке», треть из них — дети.

Принятие постановления «неминуемо приведет к тому, что государственные и муниципальные медучреждения не будут вообще использовать зарубежное оборудование и другие медицинские изделия», пишут НКО, а это «может привести к резкому снижению качества мелицинской помощи населению». В фонде «Вера» опасаются, что из-за ограничения госзакупок рынок уменьшится и иностранным производителям станет невыгодно поставлять продукцию в РФ. На госсектор приходится большая часть поставок товаров, которые перечислены в проекте постановления, заявила «Ъ» гендиректор группы MedInform Healthcare Communications Елена Стрелецкая. «Под работу с частными клиентами западным представительствам придется полностью перестраиваться, как минимум увольнять половину штата. Запрет госзакупок ударит по их

ременным стандартам отечественные перевязочные рентабельности», - опасается она. Ограничения коснутся не только помощи тяжелобольным, но, например, и стоматологического рынка, говорили «Ъ» его участники. В стоматологии «84% изделий приходится на импорт», заявил «Ъ» президент ассоциации торговых и промышленных предприятий стоматологии «Стоматологическая индустрия» Павел Добровольский. «Ряд позиций можно заменить, но далеко не все», - отмечает он.

По данным проекта «Импортозамещение» аналитического центра Vademecum (проводит исследования рынка медицинских изделий и оборудования), в некоторых сегментах медицинской промышленности доля импортозамещения в России не добралась пока и до 10%. Так, на рынке МРТ-томографов доля отечественной продукции составляет не более 5%, на рынке стоматологических установок – не более 3%, в сегменте очковых линз — не более 0,1-0,2%. «В 1990-е крупнейшие предприятия, выпускавшие в СССР медицинскую продукцию, были приватизированы, разрушены или в десятки раз сократили объемы производства. А пришедшие им на смену частные компании работали уже в условиях жесткой конкуренции с зарубежными мейджорами и не смогли занять значимую долю на рынке», - говорит руководитель проекта «Импортозамещение» Ольга Гончарова. Специализирующийся на гемодиализе эксперт организации «Новая жизнь» Валерий Шило называет новые меры «импортозамещением во вред себе». «Пока мы не в состоянии производить ни сами аппараты для гемодиализа, ни расходные материалы для них, хотя такие попытки были», - приводит пример господин Шило (очищение крови нынешнее постановление не затрагивает).

Первый зампред комитета Совета федерации по соцполитике Людмила Косткина заявила «Ъ», что проекта постановления еще не видела, но «нельзя предлагать к запрету перечень товаров, от отсутствия которых больным придется страдать». Изменение проекта возможно и после завершения общественного обсуждения, напомнили «Ъ» в правительстве.

Подробнее: http://www.kommersant.ru/doc/2790169 Максим Иванов, Мария Карпенко, Халиль Аминов

ОНФ просит запретить чиновникам покупать полисы ДМС за госсчет

народного фронта» возмущены тратами госслужащих на люксовые палаты в частных клиниках и массажи.

фронт» в ходе рейда «За честные закупки» оонаружил неоооснованные траты региональных чиновников на закупку полисов добровольного медицинского страхования. За бюджетные средства слуги народа требовали себе палаты класса люкс, неограниченное количество сеансов массажа и прием в самых дорогих частных клиниках страны. Головая стоимость полиса на олного человека лостигала 128 тыс. рублей.

Согласно исследованию ОНФ, имеющемуся в распоряжении «Известий», самыми затратными регионами по стоимости услуг добровольного медицинского страхования стали Московская область, Ханты-Мансийский автономный округ — Югра и Самарская область.

По словам «фронтовиков», ДМС платное (и недешевое) дополнение к системе обязательного медицинского страхования, которое есть у каждого россиянина. Просто ДМС предоставля-

Активисты «Общероссийского ет услуги в частных, более комфортных ников. Выяснилось, что Подмосковье в требованиях к полисам ДМС (стоиклиниках.

– Чиновники должны быть ближе к людям. Нас поразили суммы, которые выкладываются за полисы для государственных и муниципальных «Общероссийский народный служащих. В них входит и грязелечение, и VIP-палаты, и неограниченное количество массажеи. После анализа закупок создалось ощущение, что мы возвращаемся к номенклатуре КПСС, когда в высшем эшелоне власти были суперльготы, - заявил «Известиям» руководитель проекта ОНФ «За честные закупки» Антон Гетта. - Вместо того чтобы заняться улучшением качества бесплатной общедоступной медицины, на которую всегда не хватает денег, чиновники оплачивают себе добровольную страховку за 128 тыс. рублей. Не удивлюсь, если в регионах сотрудники здравоохранения также пользуются платными полисами ДМС. И как тогда обычным гражданам доверять свое здоровье Минздраву, если, похоже, они сами себе не доверяют? возмущается активист проекта «За честные закупки».

«Известия» вместе с ОНФ изучили заказы на покупку полисов для чиновзаказывает полисы ДМС по 128 тыс. рублей на человека (по такой программе застрахованы 30 человек), за 107 тыс. рублей застрахованы 225 человек.

«Только в Подмосковье в период с 2014 по 2016 год выделено 1,89 млрд рублей. То есть в среднем ласти «Известиям» сообщили, что средрасходование средств в 2015 году оудет соизмеримо с выделенными средствами на подпрограмму «Здравоохранение Подмосковья», а именно на совершенствование оказания специализированной онкологической медпомощи -531 млн рублей, - говорится в исследовании ОНФ. – В ХМАО самый дорогой полис обойдется в 30,7 тыс. рублей на госслужащего в год, а в Самарской – в 24,5 тыс. рублей».

Требования, же содержащиеся в госзакупках, вызывают риторические вопросы. К примеру, в техническом задании на покупку полисов в Подмосковье значится целый ряд частных поликлиник. В том числе подразделения ОАО «Медицина», которое, по данным Межрегионального союза медицинских страховшиков, является одним из самых дорогих частных медучреждений. А чиновники из Самары

мостью около 4 млн рублей) пишут неограниченное количество курсов и сеансов массажа, тогда как в обычных полисах ДМС чаще всего количество массажей ограничено.

В администрации Московской обнии страховои взнос за одного застрахованного по программам добровольного медицинского страхования в 2015 году составил 23 766 рублей.

- Цена страхового взноса является низкой, - говорят в пресс-службе правительства региона, отмечая, что самые дорогие полисы (по 128 тыс. рублей) предназначаются ветеранам Великой Отечественной войны, а также лицам, имеющим заболевания с риском для жизни, ранее замещавшим должности государственной службы Московской области. -Количество лиц, застрахованных по этой программе, снижается ежегодно. В силу объективных причин мы не переводим эту категорию людей на другие, менее затратные программы.

Александр Лапунов, возглавляющий комитет по развитию ДМС в Межрегиональном союзе медицинских страховщиков, объясняет разницу в цене полисов уровнем лечебных учреждений и количеством оплаченных услуг.

– Есть лечебные учреждения муниципального уровня, которые оказывают услуги на коммерческой основе и прейскурант у них низкий, а есть дорогие лечебные учреждения, стоимость обслуживания в которых более 100 тыс. рублей — например, Европейский медцентр, прейскурант которого составлен в евро, и мы вынуждены платить по курсу ЦБ. На втором месте идет ОАО «Медицина». А программы там одинаковые, – говорит Лапунов. – Такие клиники – как клубы, они престижны.

При этом страховщики уверяют, что дорого не всегда значит качественно.

 Уровень медицины – вообще отдельная песня. В районной больнице, где хирург делает в месяц сотни операций, качество услуг может быть лучше, чем в элитной клинике, где проходит одна такая операция в месяц. Но там лучше ремонт, оборудование, условия размещения и вышколенный младший медицинский состав, чего не хватает обычным поликлиникам, - резюмирует Александр Лапунов.

В Министерстве здравоохранения возмущены такими запросами региональных чиновников и советуют им тратить деньги не на ДМС, а на развитие местных больниц.

 Качество медпомощи определяется не источником финансирования, а эффективностью работы тех учреждений, в которых она оказывается. Поэтому

если какие-то региональные чиновники от здравоохранения боятся получать медицинскую помощь на общих основаниях в региональных медучреждениях, то это должно быть не поводом для покупки ДМС, а стимулом для улучшения деятельности этих учреждений, что, собственно, и входит в их прямые обязанности, - говорит пресс-секретарь министра здравоохранения РФ Олег Салагай.

Активисты «Общероссийского народного фронта» вместе с депутатами Госдумы еще раз внимательно проанализируют заказы чиновников на ДМС и попросят народных избранников выйти с законодательной инициативой о запрете закупок полисов ДМС для госслужащих за счет бюджетных средств, сообщает izvestia.ru.

Взяткодателям откажут в госзакупках

Заказчики смогут не допускать поставщиков, привлекавшихся к ответственности за подкуп, к участию в тендере. Данная мера, предложенная Минтрудом России, уже прошла общественное обсуждение.

Минтруд России предложил ограничивать участие в тендерах тех поставщиков, которые ранее были привлечены к ответственности за незаконное вознаграждение, то есть подкуп при осуществлении госзакупок. Данная мера направлена на борьбу с коррупцией в госзаказе, информирует my-tender.ru.

Если предложение будет принято, госзаказчики получат законное право не принимать заявки на участие в тендере от компаний, на которых была наложена административная ответственность по по статье 19.28 КоАП РФ.

Сам проект закона носит следующее название: «О внесении изменений в отдельные нормативные правовые акты Российской Федерации в части учета наличия административной ответственности за незаконное вознаграждение от имени юридического лица при осуществлении государственных и муниципальных закупок». Под незаконным вознаграждением в законе понимается передача, предложение или обещание определенного вознаграждения должностному лицу, то есть

В настоящее время в соответствии со статьей 19.28 КоАП РФ юридические лица привлекаются за незаконное вознаграждение к административной ответственности в виде наложения штрафа.

Причем, новый законопроект предполагает увеличение срока административного наказания до 5 лет. В течение этого срока юрлица, понесшие административное наказание, будут ограничены в участии в госзакупках – а именно заказчики смогут отказывать им в приеме тендерных заявок, указывая на соответствующий

В случае принятия, закон вступит в силу с момента опубликования.

Информационное сообщение

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов по продаже принадлежащей ему базы отдыха «Факел», расположенной в станице Голубицкая Краснодарского края

Продавец: 000 «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: 000 «Газпром трансгаз Москва»,

тел.: 8 (495) 817-04-40, e-mail: a.kunceva@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», тел.: 8 (495) 719-51-98, e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; e-mail: info@gbes.ru; тел.: 8 (495) 781-59-29.

Дата и время проведения торгов: 23 сентября 2015 года в 16 часов 00 минут по московскому времени. Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (далее - Имущество):

База отдыха «Факел».

Информация по Имуществу:

В состав базы отдыха входит: 48 объектов недвижимого имущества, в том числе незавершенный строительством объект (общественный центр с бассейном), 6 коттеджей, столовая, котельная, канализационная насосная станция, трансформаторная подстанция, водонапорная башня, прачечная, водозаборные сооружения, 1195 единиц движимого имущества и 22 единицы автотранспорта. Имущество расположено на земельном участке общей площадью 98 224 кв.м., предоставленном 000 «Газпром трансгаз Москва» по договору долгосрочной аренды до 2053 года.

Место нахождения Имущества: Краснодарский край, Темрюкский район, ст. Голубицкая.

Начальная цена продажи Имущества: 268 524 000 (Двести шестьдесят восемь миллионов пятьсот двадцать четыре тысячи) рублей, включая НДС

Шаг повышения цены: 1 000 000 (Один миллион) рублей

Размер задатка: 13 000 000 (Тринадцать миллионов) рублей

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 21 августа 2015 г. (с 10:00 до 17:00 часов по московскому времени) по 21 сентября 2015 г. (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону +7 (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов по продаже базы отдыха «Мираж», расположенной в Краснодарском крае

Продавец: 000 «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: 000 «Газпром трансгаз Москва»,

тел.: 8 (495) 817-04-40, e-mail: a.kunceva@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», тел.: 8 (495) 719-51-98, e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; e-mail: info@gbes.ru; тел.: 8 (495) 781-59-29.

Дата и время проведения торгов: 23 сентября 2015 года в 14 часов 00 минут по московскому времени. Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (далее - Имущество):

Имущество базы отдыха «Мираж».

В состав базы входят: 55 объектов недвижимого имущества, в том числе 28 жилых домиков. Имущество расположено на земельном участке общей площадью 8 867 кв. м, предоставленном 000 «Газпром трансгаз Москва» по договору долгосрочной аренды до 2055 года.

Место нахождения Имущества: Краснодарский край, Темрюкский район, ст. Голубицкая.

Начальная цена продажи Имущества: 27 676 000 (Двадцать семь миллионов шестьсот семьдесят шесть тысяч) рублей с учетом НДС.

Шаг понижения цены: 276 760 (Двести семьдесят шесть тысяч семьсот шестьдесят) рублей. Минимальная цена: 24 908 400 (Двадцать четыре миллиона девятьсот восемь тысяч четыреста) рублей

Шаг повышения цены: 138 000 (Сто тридцать восемь тысяч) рублей.

Размер задатка: 2 000 000 (Два миллиона) рублей (НДС не облагается).

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 21 августа 2015 г. (с 10:00 до 17:00 часов по московскому времени) **по 21 сентября 2015 г.** (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону +7 (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

ЗАО «ГБЭС» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме по продаже спецтехники и автотранспорта, принадлежащих ООО «Газпром трансгаз Москва».

Наименование аукциона в электронной форме: открытый аукцион с повышением начальной цены, проводимый в электронной форме на электронной торговой площадке 000 ЭТП ГПБ, на право заключения договора купли-продажи спецтехники и автотранспорта.

Сведения о продавце (собственнике) имущества: 000 «Газпром трансгаз Москва».

Контактные лица: Кунцева Анна Михайловна, тел. 8 (495) 817-04-40,

e-mail: a.kunceva@gtm.gazprom.ru;

Иванов Андрей Андреевич, тел. 8 (495) 817-09-49; e-mail: ivanov@gtm.gazprom.ru, факс: 8 (495) 817-02-30.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром»: тел.: 8 (495) 719-51-98, e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор аукциона: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; e-mail: info@gbes.ru; тел.: 8 (495) 781-59-29.

Информационное сообщение об аукционе в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте: ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/.

Оператор электронной площадки: Общество с ограниченной ответственностью «Электронная торговая площадка ГПБ» (ООО ЭТП ГПБ).

Контактные телефоны: 8 (800) 100-66-22, 8 (495) 276-00-51.

Предмет аукциона в электронной форме: право заключения договора купли-продажи спецтехники и автотранспорта.

Объекты предлагаются к реализации отдельными лотами – 16 (шестнадцать) лотов.

Заявка на участие в аукционе:

Форма заявки: в соответствии с информационным сообщением об аукционе в электронной форме и регламентом ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/.

Порядок подачи заявок: в соответствии с информационным сообщением об аукционе в электронной форме и регламентом ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/.

Дата и время начала приема заявок: 21.08.2015 с 10:00 по московскому времени.

Дата и время окончания приема заявок: 21.09.2015 до 16:00 по московскому времени. Дата рассмотрения заявок: 22.09.2015.

Дата начала проведения аукциона в электронной форме: 24.09.2015 в 12:00.

Размер задатка и порядок внесения обеспечения заявки и возврата: в соответствии с документацией об аукционе в электронной форме и регламентом ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов можно запросить у Организатора аукциона ЗАО «ГБЭС» по телефону +7 (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Информационное сообщение

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» извещает о проведении торгов (аукциона) по продаже имущества

Организатор торгов / Оператор электронной площадки: Общество с ограниченной ответственностью 000 ЭТП ГПБ тел.: 8 (800) 100-66-22. 8 (495) 276-00-51.

Порядок проведения торгов: определяется регламентом 000 ЭТП ГПБ на сайте https://etp.gpb.ru/.

Дата и время начала приема заявок: 20.08.2015 с 10:00 по московскому времени.

Дата и время окончания приема заявок: 21.09.2015 до 16:00 по московскому времени.

Место проведения торгов: электронная торговая площадка 000 ЭТП ГПБ по адресу в сети Интернет https://etp.gpb.ru/.

Форма заявки и порядок подачи заявок: в соответствии с документацией об аукционе в электронной форме и регламентом ЭТП ГПБ, размещенном на сайте https://etp.gpb.ru/.

Полный текст извещения опубликован на сайте в сети Интернет: https://etp.gpb.ru/

Наименование реализуемого имущества:

1) Магазин на 2 рабочих места с оборудованием (общей площадью 160,2 кв.м.), (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.18).

Начальная стартовая цена: 1 600 000,00 (Один миллион шестьсот тысяч) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

2) Столовая на 50 мест с оборудованием (общей площадью 292,5 кв.м.), (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.9).

Начальная стартовая цена: 1 900 000,00 (Один миллион девятьсот тысяч) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

3) Дом линейного ремонтера газопровода «Саратов-Горький», общей площадью 47,80 кв. м (Нижегородская область, Богородский район, 2 км севернее д. Охотино).

Начальная стартовая цена: 500 000,00 (Пятьсот тысяч рублей) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

4) Нежилое помещение (котельная), общей площадью 73,10 кв. м (г.Нижний Новгород, ул. Максима Горького, д.113/30, помещение ПЗ).

Начальная стартовая цена: 4 200 000,00 (Четыре миллиона двести тысяч рублей) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

5) Магазин и кафе (общей площадью 790,23 кв.м.), склад магазина-кафе (общей площадью 67,0 кв.м.), с сетями и оборудованием (Республика Марий Эл, Моркинский район, р.п. Морки, ул.Краснова, д.12).

Начальная стартовая цена: 4 000 000,00 (Четыре миллиона рублей) рублей 00 копеек, в том числе НПС 18 %

6) ковочный пневматический молот МА-4129, год выпуска 1996.

Начальная стартовая цена: 50 000,00 (Пятьдесят тысяч рублей) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

7) Здание овощехранилища (общей площадью 489,6 кв.м.), (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.13).

Начальная стартовая цена: 1 600 000,00 (Один миллион шестьсот тысяч) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

8) Здание пекарни (общей площадью 194,8 кв.м.), (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.15).

Начальная стартовая цена: 1 000 000,00 (Один миллион) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

9) Сельскохозяйственная техника

Nº n/n	Наименование	Год выпуска	Начальная цена имущества
1	Зернозагрузчик ЗШНС-15 с бортом ЗИЛ-130	2009	53 000
2	Каток полевой AW 7800	2010	553 000
3	Косилка ротационная навесная КРН – 2.1	2010	57 000
4	Культиватор Смарагд9/600 КА	2010	849 000
5	Полунавесной оборотный плуг в тележке «SPSL B9» в комплекте с 3-х точечной тележкой – навесной «Trailed Liffer»	2011	2 352 000
6	Пресс-подборщик рулонный R12 Super	2010	360 000
7	Прицеп «Gigant ASW 288 Tridem, Зав. № F44413	2010	3 655 000
8	Прицеп тракторный 2ПТС-6,5, Зав. № 0157	2009	162 000
9	Сцепка прицепная гидрофицированная бороновальная пружинная СГБ-21	2010	175 000
10	Плуг 8-и корпусный навесной, усиленный ПН-8-35У	2009	104 000
11	Плуг 8-и корпусный навесной, усиленный ПН-8-35У	2009	104 000
	Итого		8 424 000

10) Автотранспортная техника

№ п/п	Наименование	Год вы- пуска	Начальная цена имущества	лпу	Адрес места нахождения
1	Тягач седельный МЗКТ-741331 полуприцеп МЗКТ-99867, Зав.№УЗК74133IУ09000II	1997	710000	04 Волжское ЛПУМГ	Республика Марий Эл,Волжский р-н,с.Новые Параты на 20 км а/дороги Помары-Красный Стекловар на расст. 1,6 км в сев/зап напр.
2	А/общежитие АО-543.1 на Маз-543к.96001д. Ш12КТ8134ш. ТМ5417050292 NA529BH12	1996	370000	04 Волжское ЛПУМГ	Республика Марий Эл,Волжский р-н,с.Новые Параты на 20 км а/дороги Помары-Красный Стекловар на расст. 1,6 км в сев/зап напр.
3	ГАЗ-3307, VIN XTH330700N1466569, двиг.№ 511*248528, шасси №1466569	1992	32000	12 Починковское ЛПУМГ	Нижегородская область, Починковский район, в 1,4 км северо-западнее с.Дуброво
4	Автобус Икарус-256.74, VIN TRA256T2AP2SV0026, двиг.№100193/143, шасси №T2AP2SV0026	1993	72000	12 Починковское ЛПУМГ	Нижегородская область, Починковский район, в 1,4 км северо-западнее с.Дуброво
5	Автобус Икарус-256 ш.0743/1991 дв.100885/982 гос.N B328PP	1991	72000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевс- кий р-н: от здания служебно- эксплуатационно-ремонтного блока на территории промплощадки компрессорно
6	УНИФИЦ.МОТОР ПОДОГР УМП-350 на ЗИЛ-131 з.н.83212 ш.539705 N B 332 PP	1983	100000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевс- кий р-н: от здания служебно- эксплуатационно-ремонтного блока на территории промплощадки компрессорно
7	Автомобиль легковой ГАЗ-31029 (VIN) XTH310290T0382318 д.4021-0001121, к.Т0382318 ш.393836 N H 292 AA	1996	11000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Владимирская обл., Вязниковский район, в 1,9 км юго-западнее н.п. Зобищи
8	Грузовой-фургон специальный ЗИЛ-131 ш.R041909	1994	68000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Ивановская область., Лежневский р-н, вблизи с.Кукарино
9	Автобус ПАЗ-3205 двиг.№5234*022511 к.№9408196	1995	27000	12 Починковское ЛПУМГ	Нижегородская область, Починковский район, в 1,4 км северо-западнее с.Дуброво
10	П/прицеп ЧМЗАП-9990	1993	215000	05 Вятское ЛПУМГ	Кировская область Малмыжский район, с.Рожки Вятское ЛПУМГ

11	Автопогрузчик ДВ-1792.33.20 Г.Н.12-61НМ Д.Д3900250065	1997	55000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Нижегородская обл., г. Арзамас, ул. Казанская, 6
12	Автобус ПАЗ-32053 дв. 108778 кузов 20008563	2002	52000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Чувашская республика, Красноармейский р-н, с.Красноармейское
13	Автомобиль легковой SKODA SUPERB, (VIN) TMBDL23U459081378, двиг.№AWT156877	2004	193000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Нижегородская область, г. Н.Новгород, Советский р-н, ул. Салганская
14	Грузовой УАЗ-390994, зав. № ХТТ39099470402747, дв. № 70403317	2007	57000	17 Чебоксарское ЛПУМГ	Чувашская Республика, г. Чебоксары, пр. И. Яковлева, д. 25
15	Автокраны КС35715-1 Ш. MA3 5337,Шасси №0031505, VIN XVN357151T0001051	1997	575000	04 Волжское ЛПУМГ	Республика Марий Эл,Волжский р-н,с.Новые Параты на 20 км а/дороги Помары-Красный Стекловар на расст. 1,6 км в сев/зап напр.
16	Тратуароубор КО-718 Т-25 зав. №619069 дв. Д-21 А1 10633	1991	125000	15 Сеченовское ЛПУМГ	Промплощадка КС-24 «Сеченовская» расположенная по адресу Нижегородская область Сеченовский район . 7 километров восточнее села Се
17	Трактор Т-25 з.н.617585 Г.Н. 89-65 НВ	1991	125000	15 Сеченовское ЛПУМГ	Промплощадка КС-24 «Сеченовская» расположенная по адресу Нижегородская область Сеченовский район . 7 километров восточнее села Се
18	Трактор Т-25	1995	108000	15 Сеченовское ЛПУМГ	Промплощадка КС-24 «Сеченовская» расположенная по адресу Нижегородская область Сеченовский район . 7 километров восточнее села Се
19	Транспортер гусеничный на ГАЗ-34031 д.0046131 З.Н. 90403117 Г.Н. 21-52 НВ	1994	389000	15 Сеченовское ЛПУМГ	Промплощадка КС-24 «Сеченовская» расположенная по адресу Нижегородская область Сеченовский район. 7 километров восточнее села Се
20	Трубоукладчик ТО-1224E-1 з.н.1153 на Т-170 з.н.т-ра 103020	1992	522000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия: Теньгушев- ский р-н: на территории промплощад- ки компрессорной станции «Явас- ская» (в 2,4 км.северо-западнее п.
21	A/м УАЗ-31514 д.60903335 к.315407008291 ш.31510050514821	1993	106000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевский р-н: от здания служебно-эксплуата- ционно-ремонтного блока на терри- тории промплощадки компрессорно
22	А/мастер.МТО-АТ-М1 з.н.29117 на ЗИЛ-131Н ш.900750 N В 319 РР	1990	161000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевский р-н: от здания служебно-эксплуата- ционно-ремонтного блока на терри- тории промплощадки компрессорно
23	Лаб.ПЭЛЭХЗ МН-496 на ЗИЛ-131 дв.045066 ш.957622	1992	161000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевский р-н: от здания служебно-эксплуата- ционно-ремонтного блока на терри- тории промплощадки компрессорно
24	А/м линейная ЛМ-1 на ГАЗ-3307 д.27164 ш.1493936	1994	34000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия: Теньгушев- ский р-н: на территории промплощад- ки компрессорной станции «Явас- ская» (в 2,4 км.северо-западнее п.
25	А/цист.АЦТ8М-431 на ЗИЛ-431412 к.446 д.64747 ш.8385	1995	281000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевский р-н: от здания служебно-эксплуата- ционно-ремонтного блока на терри- тории промплощадки компрессорно
26	Установка АНРВ-IV на Урал-5557-10 д.50242340 ш.0049344	1995	222000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевский р-н: от здания служебно-эксплуата- ционно-ремонтного блока на терри- тории промплощадки компрессорно
27	А/м УАЗ-3939 спец.к.37 д.50606119 ш.544811	1996	41000	16 Торбеевское ЛПУМГ	Республика Мордовия Торбеевский р-н: от здания служебно-эксплуата- ционно-ремонтного блока на терри- тории промплощадки компрессорно
28	Кузов/фургон К1-4320 на базе Урал-43203 ш.219989 N Н172EE	1994	301000	17 Чебоксарское ЛПУМГ	Чувашская Республика, г. Чебоксары, пр. И.Яковлева, д. 25
29	Транспортер гусенич.на ГАЗ-3403-11 д.10134-92 ш.92H01063 N 01-92HA	1994	389000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Нижегор обл, Павловск р-он, г Ворсма 1,5 км в северо-западном направлении от д 35 по ул. Захаровская
30	Бульдозер Б-170М.01Е на Т-170М.01 з.н. тр-ра 129193 д.405155	1995	306000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Владимирская обл., г.Владимир, ул.Добросельская, д.214
31	Грузовая цистерна на ГАЗ-3307 VIN XTH330700N1503746	1992	169000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Ивановская область., Лежневский р-н, вблизи с.Кукарино
32	А/кран КС-35714- 1 на б.УРАЛ-5557 ш.0055628,д.07204 Г.Н. В 105ММ	1996	608000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	г. Н. Новгород, ул. Геологов, д. 12/1
33	Трактор трелевочный ТДТ-55 з.н.182715 д.360634 Ваккумн.маш.КО-503В на	1995	214000	05 Вятское ЛПУМГ	Кировская область Малмыжский район ,с.Рожки Вятское ЛПУМГ Кировская область Малмыжский
34	ГАЗ-ЗЗОТ ш.1433788 N 03-47 Грузовая, прочие специаль-	1992	169000	05 Вятское ЛПУМГ	район ,с.Рожки Вятское ЛПУМГ
35	ные ГАЗ-006611 д.61009416 ш.0773940 №М864AE	1996	194000	05 Вятское ЛПУМГ	район ,с.Рожки Вятское ЛПУМГ Кировская область Малмыжский
36	Трактор Т-25	1995	125000	05 Вятское ЛПУМГ 21 Управление	район ,с.Рожки Вятское ЛПУМГ Республика Марий Эл, Моркинский
37	Погрузчик ТО-18 з.н.1458 д.183823 Г.Н.73-29 МТ	1995	249000	технологического транспорта и специальной техники	район, в 3км юго-восточнее п.Морки, промплощадка компрессорной станции 21
38	Установка АНРВ-IV на Урал- 5557-10 д.017444 ш.0049358 N А-169тк	1995	222000	11 Пильнинское ЛПУМГ	Нижегородская область, Пиль- нинский район,в трех километрах западнее села М.Майдан /земли СПК «Заря» и СПК «Майданский/
39	А/мастер.ПАРМ на Урал- 43203-1152-10 гос. № Е 736ТУ д.11529 ш.RO216104	1994	301000	10 Пензенское ЛПУМГ	Пензенская обл., Пензенский р-н, с. Старая Каменка
40	А/кран КС-35714 3.457 на ш.УРАЛ-5557 ш.0055027,д.70231775 №8912EC	1997	608000	21 Управление технологического транспорта и специальной техники	Нижегородская обл., Семеновский район, г.Семенов, ул.Чернышевского, д.16/1
41	А/м УАЗ-31514 к.60012871 д.60505084 ш.544580, VIN- XTT315140S0544580, N P-513aa	1995	47000	05 Вятское ЛПУМГ	Кировская область Малмыжский район ,с.Рожки Вятское ЛПУМГ

Информационное сообщение

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов по продаже принадлежащего ему нежилого здания, расположенного в г. Челябинск.

Продавец (собственник) имущества: 000 «Газпром трансгаз Екатеринбург»,

тел.: 8 (343) 359-71-11, факс 8 (343) 359-70-41, e-mail: Ural@ekaterinburg-tr.gazprom.ru. Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать в Департамент по управлению имуществом и корпоративным отношениям ПАО «Газпром»: тел. (495) 719-51-98, e-mail: inf@adm.gazprom.ru

Организатор торгов: 000 «Ассет Менеджмент», тел./факс: (495) 221-65-52, e-mail: patri@npg.ru. Контактное лицо: Патрикеева Юлия Сергеевна.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся 24 сентября 2015 г. в 12 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, 5 этаж, помещение 500.

Выставляемое на торги имущество (далее - Имущество):

Нежилое здание (строительно-монтажное управление), площадью 1047,8 кв.м. Литер А-А2. Этажность 3. Инвентарный номер: 15647.

Обременения: не зарегистрировано.

Место нахождения Имущества: Россия, Челябинская обл., г. Челябинск, ул. Минина, д. 3.

Начальная цена Имущества: 13 440 000 рублей, с учетом НДС.

Шаг повышения цены: Первый шаг: 110 000 рублей. Последующие шаги: 100 000 рублей.

Размер задатка: 1 350 000 рублей (НДС не облагается).

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням с 21 августа 2015 г. по 21 сентября 2015 г. с 11-00 до 15-00 часов московского времени по адресу: 117630, г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, этаж 5, помещение 500. Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно запросить по телефону (495) 221-65-52. Дата признания претендентов участниками аукциона: 22 сентября 2015 г.

Полный текст Извещения опубликован на официальном сайте ОАО «Газпром» http://www.gazpromnoncoreassets.ru и на сайте Организатора торгов http://www.100lotov.ru в разделе Извещения о торгах.

РУП «Институт недвижимости и оценки» (Республика Беларусь) приглашает к участию в аукционе по продаже

изысканной загородной резиденции, расположенной на земельных участках площадью 9766 м², огороженной капитальным 2-х метровым забором: дом приемов, гостевой дом, беседка, площадка для отдыха с большим раскладным зонтом и набором деревянной мебели, мини-пруд, здание охраны, котельная, артезианская скважина (135 м), парковка, видеонаблюдение.

Имущественный комплекс расположен по адресу:

Московская область, г.Балашиха, микрорайон Салтыковка, ул.Профсоюзная,12.

Индивидуальный проект, эксклюзивная отделка, живописный пейзаж.



Ориентировочная стартовая цена:

6 300 000 долларов США с НДС 18%.

Продавец: ОАО «Нафтан».

Объект будет реализовываться с открытых аукционных торгов. Потенциальные покупатели, желающие принять участие в аукционе, могут подавать предварительные заявки на участие в аукционе по адресу: г. Минск, ул. Комсомольская, д. 11, каб. 6, отправлять по факсу 8-10-375-17-327-51-21 или по электронной почте torgi@ino.by.

Дополнительную информацию можно получить у Организатора аукциона:

8-10-375-17-306-00-57 | 8-10-375-29-356-90-03 | 8-10-375-29-550-09-52 | torgi@ino.by | ino.by

ООО «Газпром добыча Ямбург» извещает о проведении торгов по продаже нежилого помещения в г. Кисловодске.

Продавец: 000 «Газпром добыча Ямбург».

Тел. (34949) 66-160; факс (34949) 66-185, e-mail: S.Ovsyannikova@ygd.gazprom.ru. **Организатор торгов (Организатор аукциона):** 000 «Ассет Менеджмент»,

тел.: (495) 221-65-52, доб. 1310, e-mail: nataly@npg.ru.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **09 ноября 2015 г.** в 12часов **00** минут по московскому времени

Место проведения торгов: г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, 5 этаж, офис 500.

Место нахождения имущества (далее - Имущество): Ставропольский край, г. Кисловодск, ул. Белинского, д. 14.

Выставляемое на торги Имущество:

Нежилые помещения №1-12. Этаж п/п. Назначение Нежилое помещение. Площадь 184,70 кв.м.

Обременения: отсутствуют.

Начальная цена Имущества: 989 583 рубля 72 копейки с учетом НДС

Шаг повышения цены: 20 000 рублей.

Размер задатка: 90 000 рублей (НДС не облагается).

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням с 24 августа 2015 г. по 05 ноября 2015 г. с 11 до 15 часов московского времени по адресу: 117630, г. Москва, Старокалужское шоссе., д. 65, 5 этаж, офис 500. Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно запросить по телефону (495) 221-65-52, доб. 1310. Дата признания претендентов участниками аукциона: 06 ноября 2015 г.

Полный текст Извещения опубликован на официальном сайте ПАО «Газпром» http://www.gazprom.ru/bulletin-board/assets и на сайте Организатора торгов 100lotov.ru в разделе Извещения о торгах.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов по продаже принадлежащего ему имущества детского оздоровительного лагеря «Компас», расположенного в станице Голубицкая Краснодарского края

Продавец: 000 «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: 000 «Газпром трансгаз Москва»,

тел.: 8 (495) 817-04-40, e-mail: a.kunceva@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», тел.: 8 (495) 719-51-98, e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; e-mail: info@gbes.ru; тел.: 8 (495) 781-59-29.

Дата и время проведения торгов:

23 сентября 2015 года в 12 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов:

115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (далее - Имущество):

Детский оздоровительный лагерь «Компас», расположенный на берегу Азовского моря, и состоящий из жилых, вспомогательных и служебных помещений.

В состав объекта входит движимое и недвижимое имущество, а так же незавершенные строительством объекты (15 2-х этажных коттеджей), сооружения и коммуникации. Недвижимое имущество (домики отдыха, сауна, бильярдная, игровая площадка и пр.), сооружения и коммуникации включают 107 позиций, движимое имущество (кондиционеры, телевизоры, мебель) 141 позицию. Имущество размещается на земельных участках площадью 55 486 кв. м и 6 198 кв. м, предоставленных ООО «Газпром трансгаз Москва» по договорам аренды до 20.07.2054 г. и до 16.06.2015 г. соответственно.

Место нахождения Имущества:

Россия, Краснодарский край, Темрюкский район, станица Голубицкая.

Начальная цена Имущества: 59 785 000 (Пятьдесят девять миллионов семьсот восемьдесят пять тысяч) рублей, включая НДС.

Шаг понижения цены: 1 283 810 (Один миллион двести восемьдесят три тысячи восемьсот десять) рублей.

Минимальная цена: 46 946 900 (Сорок шесть миллионов девятьсот сорок шесть тысяч девятьсот)

Шаг повышения цены: 642 000 (Шестьсот сорок две тысячи) рублей.

Размер задатка: 4 600 000 (Четыре миллиона шестьсот тысяч) рублей (НДС не облагается).

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 21 августа 2015 г. (с 10:00 до 17:00 часов по московскому времени) по 21 сентября 2015 г. (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г Москва. Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону +7 (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Учредитель и издатель:

000 «Аукционный Вестник»

Адрес: 129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3

Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.

Главный редактор: Корчагина Наталия e-mail: redaktor@auctionvestnik.ru Верстка: Гвоздь Светлана Редакция: e-mail: info@auctionvestnik.ru телефон: +7 (495) 225-30-95, +7 (903) 548-92-77 Мнение издателя и редакции может не совпадать с мнением авторов. Рукописи не возвращаются и не рецензируются

Издатель и редакция не несут ответственности за содержание информационных сообщений и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью или частично) без письменного разрешения редакции запрещена

Подписано в печать от 20.08.15 в 23:00 Отпечатано в ОАО «Щербинская типография». 117623, г. Москва, ул. Типографская, д. 10 Объем 8 полос. Формат АЗ. Заказ № 1200.

Газета распространяется на территории Российской Федерации

Московский тираж 10 000 экз. Региональный тираж 45 000 экз. Распространяется бесплатно.