

Аукционный Вестник

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.auctionvestnik.ru

№ 325 (01.275) пятница, 20 января 2017 г.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Вопрос юристу

На вопросы из редакционной почты отвечает доктор юридических наук, ведущий научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации Ольга Беляева 2 стр.

Закупки в новых организационных структурах – об этом

Екатерина Баранникова 3 стр.

Информационные сообщения о торгах

5-8 стр.

Исполнителей госконтрактов независимо от цены могут обязать сообщать данные обо всех субподрядчиках

Проект с такими поправками к Закону № 44-ФЗ находится на рассмотрении в Госдуме.

Согласно документу поставщика, подрядчики и исполнители независимо от цены контракта будут предоставлять заказчику сведения о соисполнителях и субподрядчиках по всем договорам. Также нужно будет направить копии заключенных договоров.

Сейчас исполнители госконтрактов должны отчитаться о соисполнителях и субподрядчиках перед заказчиком, если начальная (максимальная) цена контракта:

- больше 1 млрд руб. при закупках для федеральных нужд;
- больше 100 млн руб. при закупках для нужд субъектов и муниципальных нужд.

При названных закупках представлять сведения нужно только о субподрядчиках и соисполнителях, цена договора или общая цена всех заключенных договоров с которыми превышает 10% цены контракта.

Напомним, по Закону № 44-ФЗ в контракте должно быть условие об ответственности за непредставление указанной информации. Так, с исполнителя взыскиваются пени в размере 1/300 действующей на дату их уплаты ставки рефинансирования ЦБ РФ от цены договора с соисполнителем, субподрядчиком. Пени подлежат начислению за каждый день просрочки исполнения обязательства.

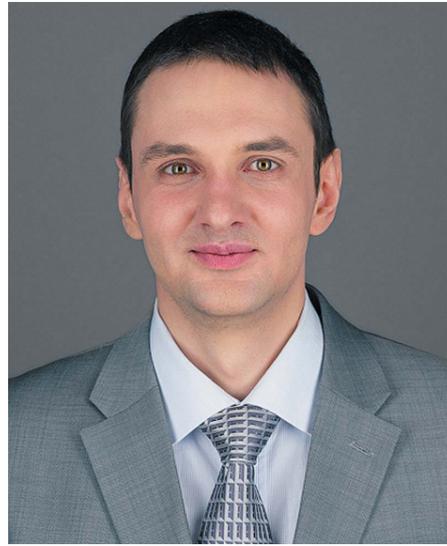
Кроме того, информация о непредставлении сведений о субподрядчиках и соисполнителях размещается в ЕИС. Вместе с тем непредставление таких сведений не влечет недействительность заключенного контракта по данному основанию.

Документ: Проект Федерального закона № 67134-7 (внесен в Госдуму 28 декабря 2016 года).

© КонсультантПлюс, 1992-2017

Прочитать и просчитать: алгоритм работы с закупочной документацией

До составления и подачи собственно коммерческого предложения поставщику крайне важно провести тщательный анализ закупочной документации заказчика, дабы не тратить время на бессмысленную борьбу за подряд и, что важнее, не взвалить на себя чрезмерных обязательств в случае победы



Дмитрий Казанцев, к.ю.н., начальник отдела правовой экспертизы B2B-Center

В норме, узнавая о закупке с помощью Единой информационной системы, электронной площадки или сайта самого заказчика, потенциальный поставщик первым делом видит извещение о закупке. Одна из главных целей существования этого документа – сэкономить время поставщика, дав ему возможность в резюмеобразном виде ознакомиться с основными параметрами закупки.

По этой причине каждое слово извещения стоит читать с максимальным вниманием: лучше потратить четверть часа на него, чем потом «выкинуть» четыре часа на изучение заведомо непривлекательной документации.

Кроме того, именно по причине первичности извещения в информационном обеспечении закупки с точки зрения поставщика, первичен и статус извещения по отношению к статусу самой документации. Иными словами, коль скоро поставщик видит сперва извещение, то документация не должна противоречить извещению, а обратное может быть расценено как введение поставщика в заблуждение.

Переходя к документации, в первую очередь необходимо ознакомиться с тем ее разделом, в котором описан предмет закупки и требования к поставляемой продукции. Эти требования должны быть ясно сформулированы и прямо связаны с целью закупки – т.е. с той потребностью, для удовлетворения которой заказчик и организует закупку.

Если поставщик уверен, что он может поставить заказчику именно то, что ему нужно (или убедит его в том, что нужна тому именно продукция поставщика), то самое время столь же внимательно ознакомиться с требованиями к самому участнику закупки. Эти требования должны быть общими, т.е. применяющимися ко

всем участникам закупки, и помимо ясной формулировки и связи с целью закупки должны иметь числовое выражение и включать перечень документов, которыми участник закупки может подтвердить свое соответствие данному требованию.

И требования к продукции, и требования к участнику закупки действуют лишь в совокупности – если потенциальный поставщик не удовлетворяет хотя бы одному из этих требований, то заказчик не просто вправе, а обязан отклонить его заявку. Если же поставщик уверен в том, что требованиям соответствует и он сам, и его продукция, то самое время перейти к критериям сопоставления заявок.

Здесь прежде всего важно не перепутать критерий и требование – ведь тот же опыт работы или срок поставки в зависимости от формулировки может быть и критерием сопоставления заявок, и требованием к поставщику. Только требование имеет «заградительный характер» и подразумевает неизбежное отклонение всех, ему не соответствующих, а критерий подразумевает начисление дополнительных баллов в итоговом ранжировании за лучшее соответствие данному критерию. Та же цена является и требованием, и критерием одновременно – заявка поставщика имеет тем большие шансы на победу, чем ниже указанная в ней цена, однако в любом случае эта цена не должна быть выше начальной (максимальной), установленной заказчиком в закупочной документации.

Собственно, в рамках аукциона или запроса котировок (он же запрос цен) цена и является единственным критерием сопоставления заявок – а значит поставщику достаточно просчитать свою зону экономической рентабельности (в т.ч. свою готовность предложить цену ниже рыночной и ниже себестоимости, если по каким-то причинам для поставщика такой вариант возможен). Ту же зону и, соответственно, возможности «падения по цене» необходимо просчитать еще до подачи заявки для своих возможных конкурентов.

В рамках конкурса или запроса предложений одного ценового анализа будет недостаточно. Необходимо будет до подачи заявки выделить все критерии сопоставления предложений участников. После этого нужно отыскать в закупочной документации порядок присвоения баллов по каждому из критериев и просчитать по этому порядку и свое предложение, и возможные предложения конкурентов, не забывая умножать баллы по каждому критерию на его удельный вес.

Разумеется, место той или иной заявки в итоговом ранжировании будет определяться общей суммой баллов, полученной его предложением.

И порядок присвоения баллов, и удельный вес каждого критерия определяется самим заказчиком, но при этом обязательно фиксируется в закупочной документации. Будущему участнику закупки необходимо помнить о том, что все без исключения – даже самые сомнительные – условия извещения и закупочной документации обязательны для него до того момента, пока они не будут исключены или скорректированы заказчиком. В некоторых случаях можно доказать, что такой корректировкой является официально опубликованное разъяснение закупочной документации, но по ключевым вопросам лучше дожидаться внесения изменения в саму документацию.

Чего не стоит ждать, так это последнего дня приема заявок. Запрос разъяснения документации лучше всего направлять заказчику сразу же после обнаружения спорного с точки зрения поставщика условия закупки. Ведь запрос разъяснений документации является единственным легальным средством коммуникации заказчика и поставщика от момента объявления закупки до момента объявления победителя. По этой причине в запросе уместны не только вопросы типа «Помогите понять...», но и вопросы «Почему это написано?» и «Не уместнее ли будет изложить данную норму в следующей редакции...». Протокол разногласий в этом смысле безопаснее всего прикладывать именно к запросу разъяснений, поскольку если включить его в состав заявки, то заказчик получит право отклонить такую заявку.

Впрочем, даже если заявка с протоколом разногласий не будет отклонена, сам такой протокол ни в коей мере не становится обязательным для заказчика (он может принимать или не принимать его условия по своему усмотрению) – а вот поставщик, несмотря на приложенный к заявке протокол разногласий, по умолчанию обязан будет исполнять контракт именно на условиях закупочной документации.

Итак, заявку имеет смысл подавать лишь после того, как поставщик убедился в привлекательности для себя всех условий закупки и в том, что он имеет реальные шансы на победу без выхода из зоны экономической рентабельности.

Разумеется, даже после победы он может провести с заказчиком преддоговорные переговоры и заключить дополнительное соглашение к контракту. Однако, после объявления итогов закупки заказчик и победивший поставщик становятся равноправными участниками гражданского-правового соглашения, включающего условия закупочной документации и заявки победителя, а значит все изменения могут утверждаться лишь по согласию обеих сторон.

Вопрос юристу



На вопросы из редакционной почты отвечает доктор юридических наук, ведущий научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации Ольга Беляева.

Добрый день, уважаемая Ольга Александровна! Хотелось бы узнать у Вас исчерпывающий ответ, возможно, по одному из самых волнующих все культурные учреждения, вопросу: являются ли отчисления в Российское авторское общество закупкой? Дело в том, что в связи с подготовкой плана закупок, данный вид отчислений теперь попадает туда. Многие мнения разделились. Кто-то утверждает, что это всего лишь взносы и не указывают закупкой, кто-то приравнивает к п. 13 и п. 14 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ (произведения искусства).

Наши подведомственные «братья и сестры», подчиняющиеся Минкульту города Самары, разделились во мнениях и возможностях. Те, кто работают только по правилам Закона № 44-ФЗ, опасаются проверок в связи с непонятной трактовкой данного вопроса, те, кто работают еще и по нормам Закона № 223-ФЗ, уходят от данной проблемы малыми договорами. К тому же совсем не понятно, как обосновывать данную закупку, ведь отчисления по той или иной постановке могут проводиться годами; и РАО не является издателем и не обладает исключительными правами на использование произведений, да и к монополистам все это не отнесешь.

Очень просим Вашей помощи по разъяснению данного вопроса.

Это точно не закупка в контексте требований Закона № 44-ФЗ, и не взносы. Здесь другая правовая природа — это вознаграждение, причем предполагается, что оно через РАО передается (адресовано) правообладателю. Кроме того, платить нужно как в случае договорного, так и бездоговорного воспроизведения. В таких отношениях нет товара, работы, услуги, а может еще и самого договора не быть (ст. 1244 ГК РФ).

Подскажите, пожалуйста, какой статьей закона руководствоваться при написании жалобы в ФАС на заказчика, на предмет вопроса «некорректно

составленной аукционной документации», а именно: о предоставлении услуг до проведения электронного аукциона, предоставления заказчиком протокола аукциона (об итогах проведения аукциона) и подписания договора?

Собственно, такая ситуация нарушает многие положения Закона № 44-ФЗ, поскольку без заключенного контракта делать ничего нельзя.

Добрый день, Ольга. С прошедшими Вас праздниками, успехов Вам и здоровья. Вопрос по пролонгации: Минэкономразвития России считает пролонгацию не закупкой, достаточно внести информацию и документы об изменении цены, объема, сроков в подсистему «Реестр договоров» и дополнительно в подсистему «Реестр закупок» при этом Приказ Минфина России от 29.12.2014 г. № 173н содержит положение, что при пролонгации в реестр договоров ничего вносить не надо.

Возникает вопрос, рассматривать ли пролонгацию как отдельную закупку и размещать информацию в ЕИС в полном объеме, либо не рассматривать ее как таковую, но и в реестре договоров ничего не размещать, ограничиваясь размещением сведений в подсистеме «Реестр закупок» во вкладке сведения о договоре (п. 42 постановления Правительства РФ от 10.09.2012 г. № 908).

Большое спасибо, Вы единственный читатель, который меня поздравил, мне очень приятно.

Есть еще один вариант: прекратить пролонгации как таковые, так поступили уже многие заказчики. Проблема, таким образом, сама собой исчезает.

Ольга Александровна, подскажите, вправе ли стороны при заключении контракта указать, что условия заключенного ими Контракта применяются к их отношениям, возникшим до заключения контракта? Как в таком случае заключать контракты с монополистами в начале года, если они предоставляют услуги с 1 января, заказчик выходит на работу 9 января, а еще нужно подать извещение на сайт ЕИС за пять дней до заключения контракта?

Я полагаю, что нет препятствий пользоваться возможностью придать контракту ретроспективное действие, это прямо допускается в ст. 425 ГК РФ. Но исключительно при закупке у единственного поставщика, а еще лучше в случае получения т.н. «непрерывных» услуг (вода, канализация, электроэнергия, теплоснабжение, связи и т.п.). Понятно, что при заключении контракта по результатам конкурентной процедуры распространение его действия на прошлые отношения сторон означает только коррупцию и саботирование требований Закона № 44-ФЗ.

Другой вариант — заключить все необходимые контракты в декабре предыдущего года, указав, что они вступают в силу с 1 января следующего года. Даты заключения контракта и вступления его в силу могут не совпадать.

В 2016 году нами проведено около 180 закупок на сумму 556 300 000 руб., из них включено в базу для расчета процента закупок у СМП в соответствии с п. 7 постановления Правительства РФ от 11.12.2014 № 1352 договоров на 76 000 000 руб., из них — 70% закупки, осуществленные в соответствии с подпунктом «а» п. 4 постановления и 45% — в соответствии с подпунктом «б». Кроме того, у нас проведено 28000 закупок, стоимостью менее 500 000 рублей, на 480 000 000 рублей у единственного поставщика (в основном чеки и счета). Деклараций о принадлежности этих поставщиков к СМП у нас нет и быть не может, иначе мы бы утонули в бумагах. Учитываются ли эти закупки в годовом отчете? Если эти закупки учитывать в годовом объеме договоров, то процент закупок у СМП резко снизится, т.к. мы не сможем отнести их к договорам, осуществленным в соответствии с подпунктом «а» (и «б» тоже), вследствие отсутствия информации.

Как я вижу эту ситуацию: это закупки, которые не исключаются и совокупного годового объема договоров. А сами по себе они должны быть отнесены к подп. «а» согласно п. 14 постановления.

На членов закупочной комиссии (Закон № 44-ФЗ) наложен штраф. Если член комиссии не работает уже в данной организации, он все равно несет ответственность в данном случае?

Конечно, несет, потому что членство в комиссии никак не связано с трудовыми отношениями.

Уважаемая Ольга Александровна! Поставщик исполнил контракт на 60%. Может ли заказчик выставить поставщику штраф и одновременно с этим еще и не возвращать сумму обеспечения исполнения контракта?

Точного ответа на данный вопрос в нашем законодательстве нет. Я бы рекомендовала удержать сам штраф из суммы обеспечения исполнения. Но еще раз подчеркну, что это просто мнение. Если взыскивать штраф, да еще и не отдавать обеспечение — это чрезмерно и не соответствует компенсационному характеру гражданско-правовой ответственности.

В состав нашего предприятия входят 17 дорожных эксплуатационных участков — филиалов по всему Забайкальскому краю, расстояние между некоторыми 600 км. Как обосновать требования, что услуга должна оказываться на определенной территории, при про-

ведении закупки, чтобы не было ограничения конкуренции. Например, покупка бумаги, замена картриджей не все фирмы есть по области и не каждый поставщик может поехать так далеко.

В распоряжении филиалов находится 448 единиц самоходного дорожно-строительного оборудования и техники. Все закупки совершаются через предприятие, у филиалов нет возможности самостоятельно проводить закупки. В случае непредвиденной поломки дорожно-строительного оборудования и техники возникает срочная потребность покупки запчастей (стоимостью свыше 100 тыс. руб.); как ее обосновать?

А это нужно обосновывать? Первый раз слышу. Обычно обоснование установленных в извещении и документации требований делается в возражениях на жалобу. А пока никто на Вас не жалуется, обосновывать ничего и не нужно. И нет здесь никакого ограничения конкуренции, зачем Вам оказание услуги не на Вашей территории?

Добрый день, Ольга Александровна! Огромное спасибо за Ваши комментарии. Проблема: выполнение требований постановления Правительства РФ от 16.09.2016 г. № 925 «О приоритете товаров российского происхождения...». В каком случае применяется данное постановление, если приоритет устанавливается пунктом 8 в соответствии с «рамочными» межгосударственными документами?

Правильно ли мы понимаем, что пунктом 5 постановления для заказчика является правом устанавливать приоритет, только в случае включения в документацию и положения о закупке таких условий? Письмо Минэкономразвития России от 21.10.2016 г. № Д28и-2806 еще более запутало выполнение данного постановления: так абзац 5 говорит о «специфических сферах» применения нормативного документа. Хотелось бы услышать Ваше мнение по этому вопросу!

Спасибо за приятные слова. Во-первых, не соглашусь с Вами в том, что межгосударственные документы являются рамочными. Во-вторых, приоритет предоставляется не в соответствии, а с учетом положений этих документов. И вот как это понимать? Правовая чистота данного постановления может быть поставлена под сомнение в связи с международными обязательствами Российской Федерации, обусловленными ее вступлением во Всемирную торговую организацию. В частности, нужно обратить внимание на требование пункта 4 статьи III части II Генерального соглашения по тарифам и торговле о том, что товарам с территории любой договаривающейся стороны, ввозимым на территорию другой договаривающейся

стороны, предоставляется режим не менее благоприятный, чем тот, который предоставлен аналогичным товарам отечественного происхождения в отношении всех законов, правил и требований, затрагивающих их внутреннюю продажу, предложение к продаже, покупку, транспортировку, распределение или использование.

Таким образом, установление приоритетов при оценке заявок тем участникам закупки, которые предлагают товары российского происхождения, расходится с базовыми принципами Всемирной торговой организации.

Именно по этой причине Минэкономразвития России аккуратно разъясняет о специфических сферах, где установление приоритета не будет противоречить принципам ВТО: оборона и безопасность, включая снабжение вооруженных сил, защита жизни и здоровья человека, оборот золота и серебра, охрана художественных, исторических и археологических ценностей.

Если же говорить об «учете» положений Договора о Евразийском экономическом союзе, то тогда приоритет следует предоставлять не только российским товарам, но и другим, происходящим с территории государств — участников данного союза (Беларусь, Армения, Казахстан, Кыргызская Республика).

В-третьих, пункт 5 данного постановления вообще отвергает заказчиков в патовую ситуацию: если в документации о закупке не устанавливается приоритет, то и предоставлять его не нужно. Я уже со многими своими клиентами вдоль и поперек прочитала данный документ и мы все же сходимся во мнении, что включение в документацию о закупке условий о приоритете — это право, а не обязанность заказчиков. Но тогда резонно возникает вопрос, в чем смысл принятия данного постановления.

Здравствуйтесь Ольга Александровна! ФГУП является исполнителем по государственному оборонному заказу. При этом закупочная деятельность осуществляется по правилам Закона № 223-ФЗ (согласно распоряжению Правительства РФ от 31.12.2016 г. № 2931-р).

Распространяются ли на наше предприятие нормы постановления Правительства РФ от 14.01.2017 № 9? Или указанное постановление распространяется на исполнителей гособоронзаказа, осуществляющих для его исполнения закупки товаров, работ, услуг согласно Закону № 44-ФЗ?

В указанном постановлении четко указано, что оно принято на основании ч. 3 ст. 14 Закона № 44-ФЗ, так что Ваше предприятие соблюдать запреты, установленные в данном постановлении, не обязано.

Закупки в новых организационных структурах



Екатерина Бараникова, эксперт, Экспертный Совет при Правительстве Российской Федерации по направлению «Повышение эффективности госзакупок»

В XX веке в менеджменте были разработаны организационные структуры, которые применяются большинством компаний по сей день (например, линейная, матричная). Однако нынешнее время существенно отличается от периода возникновения данных организационных моделей. Рассмотрим, какие структуры конкурентоспособны сейчас и какое место в них занимают закупки.

Виртуальная бизнес модель

Виртуальная организационная структура развивается благодаря цифровым технологиям и как правило, включает объединение нескольких малых компаний (старт-апов). Обычно данная модель является переходной до момента слияния компаний и объединения их бизнес-процессов.

Т.к. старт-апы могут быть совершенно различны и не иметь ничего общего, кроме акционеров, стопроцентное объединение может оказаться нецелесообразным, поэтому модель может трансформироваться в бизнес с преимущественным использованием telecommuting (удаленной работы из разных точек мира).

Место закупок в подобной структуре весьма сомнительно, потому что без объединенных бизнес-процессов закупки не могут достичь экономии на масштабе, а большинство товаров/работ/услуг имеют малый бюджет закупки и локализованы по странам. Стратегическое значение имеют закупки с достаточных «весом» затрат, например, закупка серверов, clouds, программных решений. Если закупщик не разбирается в данной категории, то его вклад вряд ли будет значительным для бизнеса.

Ключевыми компетенциями закупщика в рассматриваемой структуре являются умение управлять ресурсами из разных географических зон, понимание структуры бизнеса и возможности оптимизации среди разрозненных и автономных бизнес-единиц.

Сервисная бизнес модель

Чтобы оставаться конкурентоспособными компании избавляются от всего «лишнего»: людей, обо-

рудования и т.д., сосредоточившись лишь на том, что является основным конкурентным преимуществом — тем, что компания делает лучше, дешевле, быстрее конкурентов.

Именно поэтому и возникла сервисная бизнес-структура: целые отделы и функции передаются из компании в аутсорсинг, оптимизируя затраты на ФОТ и производство.

Данная модель является новой и внедряется в компаниях постепенно, не имея отработанных стандартов и бизнес-процессов. Поэтому часть процессов компании может еще оставаться матричной (матричная организационная структура), а другая часть уже становится сервисной.

В ходе данного процесса могут возникать конфликты интересов, ведь никто не хочет получить сокращение в текущей экономической ситуации, поэтому внедрение сервисной организационной модели может намеренно саботироваться и замедляться. В том числе, на уровне управляющего персонала, ведь даже вице-президент не хочет сокращения.

Поэтому перед внедрением модели необходимо детально изучить текущую организационную структуру и спланировать ее эффективное изменение, заручившись поддержкой акционеров.

Стратегические закупки могут оказаться флагманом внедрения сервисной модели, а операционные закупки скорее всего окажутся «за бортом».

Чтобы оставаться востребованными, стратегическим закупщикам потребуется по-новому решать задачи и генерировать экономию в новых проектах. Так, если ранее закупщик объединял объемы нескольких заводов и достигал экономии на масштабе, теперь часть этих объемов перешла в сервисную модель.

Теперь провайдер услуг закупает данную часть сырья/материалов, а закупающая компания покупает не отдельно взятые сырье и материалы, но готовую услугу.

Поэтому закупщику необходимо разработать новые модели учета объемов и скидок, например, в трехсторонних переговорах поставщик сырья — провайдер услуг — закупающая компания. Также закупщик будет вести переговоры с провайдером услуг, которые включают множество переменных условий и комплексный факторный анализ. Если ранее картина закупок рассматривалась в ракурсе 180 градусов, то теперь это 360.

Ключевыми компетенциями закупщика будут: системное мышление, умение договариваться в конфликтных ситуациях, умение убеждать и влиять как внутри своей компании (коллеги), так и вне (контрагенты-партнеры).

Проектная модель

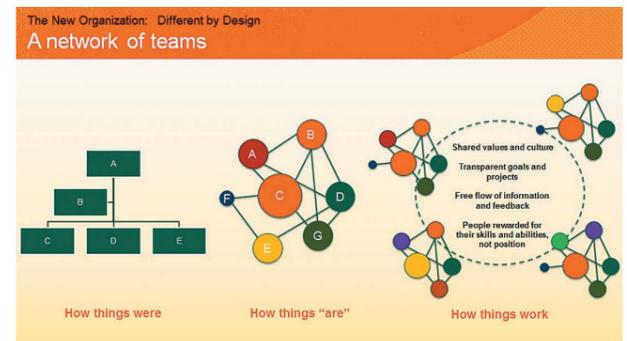
Из-за динамичных изменений в мировой экономике и бизнесе многие компании находятся в переходном периоде, а иногда и в кризисном состоянии. Поэтому на данный период актуальна проектная модель бизнеса, которая либо носит временный характер, либо применяется в ниже указанной организационной структуре.

Network Teams

Согласно опросу Deloitte, в котором в 2016 году приняло участие более 7000 компаний из 130 стран, основной проблемой, которую обозначили все респонденты, является эффективное изменение организационной структуры.

В рассматриваемом варианте организационной структуры ключевыми являются навыки и умения персонала, которые гибко организуются в команды и решают поставленную задачу.

В диаграмме ниже из опроса Deloitte указаны три ситуации: прежняя структура, которая уже не работает; текущая хаотичная структура, которая еще не работает и желаемая эффективная модель:



Желаемой модели достигли пока единицы компаний, одной из которых является Uber. Новая модель напоминает съемки фильма: актеры и операторы собираются вместе для определенного фильма, и затем переходят на другие съемки.

Для эффективной работы модели необходима единая стратегия бизнеса, прозрачные и понятные цели и взаимное понимание ролей «актеров». Если закупщик выступает в роли режиссера и хочет, чтобы представитель отдела R&D вошел в его команду (network team), то без прозрачных целей и ролей в бизнесе он/она может услышать в ответ, что данную роль должен играть отдел качества.

Последний в свою очередь также отказывается от «съемок». Поэтому задача топ-менеджмента — наладить проектное взаимодействие команд в бизнесе.

Штатное расписание, должностные инструкции, годовые оценки продолжают оставаться в компаниях, но существенно устарели для новых организационных моделей.

Реорганизация происходит в большинстве компаний на глобальном и локальном уровнях. Только 4% респондентов из исследования Deloitte ответили, что не имеют планов по реорганизации.

Существенно поменялись требования к лидерам: из линейного руководителя, слово которого было законом, новый лидер превратился в стратега и вдохновителя, который мотивирует и соединяет людей в проектные команды.

Закупщик в новой структуре должен обладать набором разных компетенций, ключевой из которых является управление проектами.

Необходимо постоянно развивать и обновлять свои навыки, избегать шаблонного мышления и генерировать идеи по экономии для новых реалий бизнеса.

Не все электронные площадки продолжают реализовывать имущество банкротов

С нового года имущество банкротов можно будет приобрести только на площадках, вступивших в саморегулируемые организации операторов электронных площадок. При этом почти половина принятых в СРО площадок разработана «Фогсофт».

В «Фогсофт» пояснили, что с 1 января 2017 года вступила в силу редакция изменений Федерального закона N127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 03.июля 2016 года. — Теперь все электронные площадки, на которых реализуется имущество банкротов и которые хотят продолжить свою работу на законных основаниях, обязаны состоять в СРО операторов электронных площадок, — рассказал заместитель директора департамента по работе с ключевыми клиентами «Фогсофт» Андрей Гогин.

На сайте Федерального реестра сведений о банкротстве <http://bankrot.fedresurs.ru/SroTradePlaceList.aspx>

опубликован официальный список СРО торговых площадок, где указано три организации. В том числе, Союз Операторов Электронных Площадок, Союз Торговых Электронных Площадок, Ассоциация операторов электронных площадок «Профессионалы электронного рынка».

По данным на 10 января 2017 года в СРО включены 39 электронных площадок. 16 из них являются системами, разработанными компанией «Фогсофт» на платформе «iTender Банкротство». Согласно статистике по электронным торгам, проводимым в рамках процедуры банкротства за 2011 — 3 квартал 2016 года, опубликованной на ЕФРСБ, свыше 40% (2 из 5 проводимых) торговых процедур по реализации имущества банкротов проходят на площадках системы iTender.

Обязательным условием членства в СРО является соответствие оператора электронной площадки и используемой им системы, в том числе технологических, программных, лингвисти-

ческих, правовых и организационных средств требованиям закона о банкротстве.

Также необходимо соответствие оператора площадки условиям членства в СРО, наличие у оператора договора обязательного страхования ответственности и внесение оператором установленных саморегулируемой организацией взносов, а также взносов в ее компенсационный фонд. Кроме того, саморегулируемая организация операторов электронных площадок в качестве условий членства вправе устанавливать иные профессиональные требования к квалификации, компетентности и независимости оператора электронной площадки, его сотрудников.

Ранее электронные площадки по реализации имущества банкротов регулярно проходили процедуру соответствия требованиям закона в Минэконом-

развития.

По словам директора Южной электронной торговой площадки

Екатерины Просвирницыной. — Я положительно отношусь к идее саморегулирования — это позволяет обмениваться опытом между операторами площадок, эффективнее отстаивать интересы профессионального сообщества, — отмечает представитель ЮЭТП. — В рамках СРО создается единая база знаний, площадки активнее общаются, принимаются более единообразные решения по вопросам, не урегулированным законодательством. Использование электронной площадки становится более понятным и удобным для пользователей, что положительно сказывается на развитии рынка

Возможность вступать в СРО пока есть и у других электронных площадок. В течение месяца саморегулируемая организация обязана вынести решение по заявке — принять или отказать.

*Александра Родионова
PR-менеджер Фогсофт*



15 февраля 2017 года в Москве состоится IV Ежегодная конференция «Электронные торговые площадки в России: кто есть кто», организуемая рейтинговым агентством RAEX (Эксперт РА).

В обсуждении примут участие руководители лидирующих электронных торговых площадок и отделов закупок крупнейших российских компаний, а также представители регулирующих органов государственной власти.

Основные темы для обсуждения:

- Перспективы развития рынка электронной коммерции и услуг ЭТП в 2017 году.
- ЭТП как супермаркет услуг в области электронной коммерции: новые возможности для рынка.
- Развитие новых форматов электронной торговли B2B: проблемы и успехи.

- ЭТП на непрофильных рынках: привлечение партнеров или создание собственного бизнеса.
- Создание всероссийского каталога нормативно-справочной информации: перспективы для рынка B2B.

Аналитической базой мероприятия станет исследование «Рынок услуг ЭТП в России: обрести второе дыхание», подготовленное RAEX (Эксперт РА). Оно основывается не только на данных и экспертных мнениях, полученных от участников рынка, но и на опросе крупнейших корпоративных клиентов электронных торговых площадок. Исследование RAEX получило признание участников рынка, в том числе, крупнейших корпоративных заказчиков, которые ориентируются на его результаты при выборе ЭТП для проведения закупок.

В рамках конференции пройдет церемония награждения лидеров рынка межкорпоративной электронной торговли.

Дополнительная информация на странице мероприятия – <http://raexpert.ru/project/etp/2017/conference/>

"Ведомости":

Госдума рассмотрит подготовленную МЭР реформу системы госзакупок

Цель разработанного министерством проекта – расширить доступ малых и средних предприятий к закупкам крупнейших компаний с государственным участием и субъектов естественных монополий, пишет газета

/ТАСС/. Подготовленный Минэкономразвития проект поправок в систему госзакупок, расширяющий доступ малых и средних предприятий к закупкам крупнейших компаний с государственным участием и субъектов естественных монополий, внесен в Госдуму. Об этом сообщает газета "Ведомости" со ссылкой на текст документа, копия которого имеется в распоряжении издания.

"Цель поправок – расширить доступ малых и средних предприятий к закупкам крупнейших компаний с государственным участием и субъектов естественных монополий", – пишет газета со ссылкой на представителя МЭР.

Чтобы снизить издержки компаний на участие в тендере (могут составлять до 5% от цены договора), поправки предлагают перевести все госзакупки в электронный вид с 1 июля 2018 года.

В то же время документы о закупке у единственного поставщика можно будет размещать в Единой информационной системе, что, по данным издания, снизит издержки заказчиков примерно на 30%.

Электронные площадки впредь должны будут зарабатывать не на обеспечении заявки, а на плате участников и заказчиков за торги по установленному правительством тарифу.

Также в итоговом варианте поправок учтено предложение участников рынка о выводе из-под закона внутригрупповых закупок сырья у собственных "дочек".

Из-под регулирования выведены взаимозависимые лица, а также сделки с недвижимостью, если продавцом выступает государство. При этом компании будут сами определять, конкурентен ли способ конкретного предложения, указывая это в положении о закупке.

Больницам могут разрешить закупку лекарств без конкурса

Члены комитета Госдумы по охране здоровья разработали законопроект, который позволит больницам заключать контракт на поставку лекарств с единственным поставщиком без проведения конкурсных процедур.

В Госдуму внесен законопроект, согласно которому медицинские организации будут вправе осуществлять закупки лекарств у единственного поставщика на сумму, не превышающую 400 тысяч рублей. Общим годовым объемом таких закупок должен быть не более 50% от совокупного годового объема закупок заказчика и не более 20 млн рублей.

Законопроект «О внесении изменения в статью 93 закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» разработали депутаты-медики – Дмитрий Морозов, Николай Герасименко и Айрат Фаррахов.

В пояснительной записке они отмечают, что сейчас медицинские организации испытывают сложности, связанные с реализацией федерального закона

о госзакупках, – из-за того, что зачастую клиники не могут заранее спланировать закупки товаров и услуг.

Например, в случае оказания медицинской помощи пациентам с малораспространенными заболеваниями медорганизации не могут оперативно и своевременно осуществить закупки необходимых лекарств в ходе конкурсных процедур. «При этом заблаговременная закупка таких лекарств зачастую приводит к затовариванию складов и последующему списанию препаратов по истечению срока их годности. Это, в свою очередь, приводит к избыточному расходованию бюджетных средств», – отмечают депутаты.

По их мнению, законопроект также поможет решить проблему нарушения цикличности поставок ряда лекарственных препаратов и медицинских изделий. Сейчас из-за особенности организации закупок результаты торгов оспариваются или отменяются, и медицинская организация может испытывать острый дефицит лекарств и медизделий.

<http://www.tendery.ru>

Свое не хуже:

Российский бизнес получил преференции при закупках госкомпаний

С нового года российские поставщики получили ценовое преимущество в 15% при закупках госкомпаний и естественных монополий. Эксперты Т94 поддерживают приоритет товаров российского происхождения, но с оговоркой: подобное импортозамещение не должно быть в ущерб качеству и повышать затраты компаний.

Постановление Правительства РФ о приоритете российских товаров, работ и услуг перед иностранными при закупках по 223-ФЗ вступило в силу с 1 января 2017 г. Инициатором и разработчиком документа выступило Министерство связи и массовых коммуникаций РФ, заинтересованное в установлении такого приоритета для закупок своих подведомственных предприятий. Сейчас действие постановления распространяется на закупки ФГУПов, МУПов, АО с госучастием и естественных монополий. Для них при проведении конкурса и иных процедур, в которых победитель определяется путем оценки и сопоставления заявок, предложения о поставке российской продукции оцениваются с понижающим 15% коэффициентом для критерия цены. Однако, договор заключается с ними по цене, предложенной в заявке. В случае с аукционами, в которых победитель выбирается путем изменения цены на шаг и победителем которых становится поставщик, предлагающий иностранную продукцию, договор с таким победителем заключается по цене на 15% ниже.

"Это постановление – толчок к развитию высококонкурентных отечественных производителей и

стимулированию госкомпаний к импортозамещению, – комментирует Т94 Сергей Фахретдинов, руководитель Комитета "Деловая Россия" по развитию взаимодействия бизнеса и госкомпаний. – Госкомпании предъявляют очень жесткие требования к закупаемым товарам. Будущие поставщики для участия в закупках проходят длительные процедуры сертификации своих товаров, работ и услуг. Это относится как к иностранным производителям, так и к отечественным. При аналогичном качестве товаров пониженный ценовой коэффициент в 15% на отечественные становится для них привлекательнее и стимулирует к импортозамещению".

По словам эксперта, важно, чтобы при исполнении этого постановления госкомпаниями закупали именно у производственного российского бизнеса, а не у дилеров, оформивших на территории России юридическое лицо и реализующих иностранные товары.

По мнению большинства, новое постановление будет стимулировать производство российской промышленной продукции. "Как эта мера проявит себя, покажет практика. Однако, реализация положений постановления Правительства РФ должна оказать положительный эффект для российских поставщиков и производителей", – отмечает Сергей Катирин, президент Торгово-промышленной палаты РФ. – Предоставление приоритета товарам, работам, услугам российского происхождения определяется каждым конкретным заказчиком, работающим в рамках 223-ФЗ. Он вносит соответствующие изменения в свое положение о закупках. В целом, активное использование положений Поста-

новления заказчиками будет способствовать росту объема закупок у российских компаний и стимулированию активности поставщиков и производителей отечественных промышленных товаров". Такого же мнения придерживается Анастасия Муталенко, руководитель проекта Общероссийского народного фронта "За честные закупки", добавляя, что правильность законодательной инициативы не отменяет рыночных механизмов и здоровой конкуренции на торгах.

Правительство РФ по закону может устанавливать приоритет для отечественных товаров, однако оно долго не пользовалось этой привилегией. Подобные требования к закупкам госкомпаний могут быть признаны противоречащими нормам Всемирной торговой организации, рассказал Т94 Георгий Петров, советник президента Торгово-промышленной палаты РФ. Правила организации обязывают предоставить национальный режим компаниям из других членов ВТО. "Нормы организации запрещают преференции при закупке товара для перепродажи, а не для собственных нужд, а госкомпания закупает для производственных целей. Однако, в ВТО есть ряд обязательных и добровольных соглашений. Соглашение о госзакупках относится к числу добровольных, что позволяет Правительству РФ вводить соответствующие преференции для национальных поставщиков, не нарушая правил ВТО", – рассказал Петров. По его словам, если суммарно посчитать государственные закупки, закупки госкомпаний и все, что закупается государственными органами, вплоть до муниципального уровня, то получится сумма, существенно превышающая

объем федерального бюджета. Это огромный рынок, на котором преференции для отечественных производителей дают им шанс победить в суровой конкурентной борьбе.

Как сообщили в ОНФ, привести пример равных условий на торгах между отечественными и зарубежными поставщиками сложно. Зато часто встречаются ситуации с неравными условиями. Например, конкурс, где в техническом задании указана конкретная марка оборудования иностранного производства, хотя есть отечественный производитель, который участвует в конкурсе.

"Понятно, что ни одна страна не может произвести все товары. У зарубежных компаний всегда есть шанс поставить продукцию, не имеющую аналогов в России. При этом иностранным компаниям никто не запрещал открывать представительства на территории РФ, создавать свое производство или инвестировать в наше. В таком случае продукция, которую они будут производить, сможет участво-

вать в госзакупках, в том числе в закупках госкомпаний", — говорит Петров.

Что касается качества отечественной продукции, то в случае его несоответствия требованиям заявки, заказчик сможет смело выбрать аналог у зарубежного поставщика. То же касается и затрат компаний, если они вырастут при закупке у "своего" производителя. "Удельный вес госкомпаний в нашей экономике постоянно растет. Поэтому постановление можно считать форой для отечественных производителей. Главное, к чему они должны стремиться, — быть конкурентоспособными как на внутреннем, так и на внешнем рынке", — отмечает Петров.

А вот будет ли новая мера как-то поддерживать малый бизнес, эксперт не уверен. Петров напомнил, что основная специализация малых предприятий в России — сфера услуг, а не производства. Пока у малого бизнеса крайне мало промышленной и инновационной продукции. Госкомпания признаются, что им сложно выполнить 10% квоту закупок у субъектов

малого и среднего предпринимательства: малый бизнес не может предложить продукцию, а тем более необходимые госкомпаниям объемы. Выходом из ситуации может стать создание вокруг крупных госкомпаний "своих" малых производственных предприятий.

Справка

Постановление Правительства РФ № 925 "О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами" от 16 сентября 2016 г. подлежит обязательному применению заказчиками при закупках продукции в соответствии с 223-ФЗ. Приоритет устанавливается с учетом положений Генерального соглашения по тарифам и торговле и Договора о Евразийском экономическом союзе.

Ангелина Жукова. <http://torg94.ru>

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже базы отдыха «Голубое пламя», расположенной по адресу: Ростовская область, Неклиновский район, х. Рожок, ул. Приморская, 2 (собственник актива – ООО «Газпром трансгаз Москва»)

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: ООО «Газпром трансгаз Москва», тел.: 8 (495) 817-02-57, 8 (495) 817-02-79, e-mail: zakharova@gtm.gazprom.ru, davydkin@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; тел.: 8 (495) 781-59-29; e-mail: info@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: 22 февраля 2017 г. в 11 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный пер, д. 3, корп. 1, стр. 4

Выставляемое на торги Имущество (далее – Имущество):

База отдыха «Голубое пламя».

База отдыха расположена на 1-ой береговой линии, по адресу: Ростовская область, Неклиновский район, х. Рожок, ул. Приморская, 2, на берегу Азовского моря. В состав базы входят: здание незавершенное строительство – коттедж (площадь по наружн. обмеру – 348,6 кв. м, трехэтажное здание с подвалом, фундамент – бетонные блоки, стены – кирпичные, кровля – шифер, степень готовности 60 %); здание вагон-столовая (площадь по внутр. обмеру – 84,1 кв. м, двухэтажное здание, фундамент – бетонный, стены – кирпичные, кровля – пластик волнистый; введено в эксплуатацию 01.01.1993); кирпичный дом (площадь по внутр. обмеру – 108,8 кв. м, двухэтажное здание, фунда-

мент – бетонный, стены – кирпичные, кровля – шифер; введено в эксплуатацию 01.08.2001); здание вагон домика (площадь по внутр. обмеру – 115,6 кв. м, одноэтажное здание, фундамент – бетонный, стены – деревянные, кровля – шифер; введено в эксплуатацию 01.08.2001); вагон-домик (площадь по внутр. обмеру 115,6 кв. м, одноэтажное здание, фундамент – бетонная подушка, стены – деревянные, кровля – шифер; введено в эксплуатацию 01.08.2001); наружная канализация (керамическая труба D=100 мм, протяженностью 175,2 м; введено в эксплуатацию 01.06.1971).

Площадь земельного участка составляет 10 841 кв. м, находится в долгосрочной аренде до 2056 года.

Начальная цена имущества: 6 654 008,00 (Шесть миллионов шестьсот пятьдесят четыре тысячи восемь) рублей 00 копеек (с учетом НДС).

Шаг понижения цены: 96 202 (Девяносто шесть тысяч двести два) рубля 00 копеек (с учетом НДС).

Последующие шаги понижения цены: 50 000 (Пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек

Минимальная цена: 4 657 806,00 (Четыре миллиона шестьсот пятьдесят семь тысяч восемьсот шесть) рублей 00 копеек (с учетом НДС).

Шаг аукциона на повышение цены: 50 000,00 (Пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек (с учетом НДС).

Размер задатка: 600 000,00 (Шестьсот тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Обременения: отсутствуют.

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 21 января 2017 г. по 20 февраля 2017 г. (с 10:00 до 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Информационное сообщение о проведении открытого аукциона по продаже проектных работ «Поселок газовиков» и прав аренды земельных участков (собственник – ООО «Газпром добыча Астрахань»)

Продавец: ООО «Газпром добыча Астрахань», (8512) 31-66-41, (8512) 23-11-76.

Организатор торгов (далее – ОТ): ООО «Центр-Р.И.Д.», тел.: (495) 722-59-49; e-mail: centerRID@mail.ru, <http://центр-рид.рф>.

Дата и время проведения торгов: 12:00 27.02.17 г.

Место проведения торгов: г. Москва, ул. Зацепы, д.28, стр.1.

Выставляемое на торги Имущество:

Право аренды земельного участка с кад. №30:09:010104:16, пл. 334 900 кв.м., из категории земель населенных пунктов, разреш. использование – для комплексного освоения с целью жилищного строительства. Местонахождение: Астраханская обл., Приволжский р-н, с. Рапопуловка, мкр. Западный. Срок действия дог-ра аренды по 22.09.17; Право аренды земельного участка с кад. №30:09:010110:5, пл. 1 396 465 кв.м., из категории земель населенных пунктов, разреш. использование – для комплексного освоения в целях жилищного строительства. Местонахождение: Астраханская обл., Приволжский р-н, с. Рапопуловка. Срок действия дог-ра аренды по 14.12.17; Проектные работы,

включ. в себя комплекты проектной и рабочей документации на строит-во объекта «Поселок газовиков» и имеющие положительное заключение Гос. экспертизы (№30-1-4-0043-13 от 08.04.13г.).

Начальная цена: 90444260 руб., с уч. НДС.

Шаг аукциона на понижение цены: 950820,70 руб., с уч. НДС.

Шаг аукциона на повышение цены: 150000 руб., с уч. НДС.

Минимальная цена: 42903225 руб., с уч. НДС.

Размер задатка: 1000000 руб. (НДС не облаг.).

Обременения: отсутствуют.

К участию в Торгах допускаются юр. и физ.лица (далее – Заявители), представившие для участия в торгах ОТ с 12:00 по 16:00 каждого рабочего дня начиная с 23.01.17 г. по 21.02.17 г. заявку (по форме ОТ) с док-тами (по адресу: г. Москва, ул. Зацепы, д.28, стр.1) и своевременно внесшие задаток не позднее окончания приема заявок. Порядок оформления участия в торгах, перечень представляемых заявителями док-тов и требования к их оформлению, сроки и порядок внесения задатка, реквизиты счетов, на которые вносится задаток, порядок определения победителя, полный текст извещения размещены на офиц. сайте ПАО «Газпром» www.gazpromnoncoreassets.ru и на сайте ОТ <http://центр-рид.рф>.

Дата признания заявителей участниками аукциона: 22.02.17 г.

Вся доп. информация запрашивается у ОТ. Время везде московское.

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже движимого имущества, расположенного в Тамбовской области, г. Моршанск, пос. Газопровод (собственник актива – ООО «Газпром трансгаз Москва»)

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: ООО «Газпром трансгаз Москва»,

тел.: 8 (495) 817-02-57, 8 (495) 817-02-79,

e-mail: zakharova@gtm.gazprom.ru, davydkin@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; тел.: 8 (495) 781-59-29; e-mail: info@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: 22 февраля 2017 г. в 17 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (далее – Имущество):

№ ЛОТа	Наименование объекта	Инв. номер	Характеристика
1	Станок РП-2124	0000887	Токарный, размеры 2900x1780x1550 мм, масса 4200 кг, мощность 16,22 кВт, напряжение 380/220В, частота 50Гц, модель РП-21-24.
2	Станок фрезерный СФ-676	0000888	Габаритные размеры 1200x1240x1780 мм, масса 1050 кг, род тока питающей сети-переменный, трехфазный: частота тока – 50 Гц, напряжение 380 В.

Место нахождения Имущества: Россия, Тамбовская область, г. Моршанск, пос. Газопровод.

Начальная цена Имущества Лот № 1: 245 116,00 (Двести сорок пять тысяч сто шестнадцать) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг понижения цены: 6 127,90 (Шесть тысяч сто двадцать семь) рублей 90 копеек.

Минимальная цена: 183 837,00 (Сто восемьдесят три тысячи восемьсот тридцать семь) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг повышения цены: 10 000,00 (Десять тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Размер задатка: 30 000,00 (Тридцать тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Начальная цена Имущества Лот № 2: 68 632,00 (Шестьдесят восемь тысяч шестьсот тридцать два) рубля 00 копеек, включая НДС.

Шаг понижения цены: 2 144,75 (Две тысячи сто сорок четыре) рубля 75 копеек.

Минимальная цена: 51 474,00 (Пятьдесят одна тысяча четыреста семьдесят четыре) рубля 00 копеек, включая НДС.

Шаг повышения цены: 3 000,00 (Три тысячи) рублей 00 копеек, включая НДС.

Размер задатка: 7 000,00 (Семь тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

С полным перечнем Имущества можно ознакомиться, обратившись к Организатору торгов.

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 21 января 2017 г. по 20 февраля 2017 г. (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже трубной продукции, принадлежащей ООО «Газпром добыча Надым» (собственник актива – ООО «Газпром добыча Надым»).

Продавец (собственник): ООО «Газпром добыча Надым», тел.: (3499) 563-083, 567-635, e-mail: Tkach.OV@nadym-dobycha.gazprom.ru; Mironova.LV@nadymdobycha.gazprom.ru.

Организатор торгов (Организатор аукциона): ООО «Ассет Менеджмент», тел./факс: (495) 221-65-52, e-mail: petrov@npg.ru. Контактное лицо: Петров Денис Игоревич.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **21 февраля 2017 г.** в 12 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, 5 этаж, помещение 500.

Место нахождения имущества: Российская Федерация, Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Надым.

Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):

Трубная продукция в количестве 1 (Одного) лота:

№	Наименование Имущества	Год выпуска	Кол-во тн
1	Труба водогазопроводная ДУ 65Х3,2	2006	2,755
2	Труба НКТ 102Х6,5 К	2007	11,790
3	ТРУБА НКТ 114.3Х6.88	2007	10,413
4	Труба НКТ 114Х7	2009	0,405
5	Труба НКТ 114Х7 К НКМ	2013	10,000
6	Труба НКТ 33,4Х3,5 К, Е	2006	3,282
7	Труба НКТ 48,3Х3,6	2007	1,449
8	Труба НКТ 60,3Х5 Д	2006	1,009
9	Труба НКТ 73Х5,5 Е	2006	2,379
10	Труба обсадная 324х9,5 гр Д ОТТМ исп.А	2010	0,793

11	Труба обсадная 114Х7,4 ОТТМ Д	2009	9,450
12	Труба обсадная 168Х8,9 ОТТГ Е	2009	0,770
13	Труба обсадная 168Х8,9 ОТТГ Е	2006	3,188
14	Труба обсадная 168Х8,9 ОТТГ с внутр.покр	2006	3,257
15	Труба обсадная 245х10 ОТТМ Д исп. А	2010	3,172
16	Труба обсадная 324х11 ОТТМ Е	2007	1,006
17	Труба электросварная 426Х8 СТ 20	2006	5,803
18	Труба бурильная 73Х9 М ЗП 105-51 левая	2007	11,100

Начальная цена Имущества: 3 094 054 рубля, с учетом НДС.

Шаги повышения цены:

Первый шаг: 50 946 рублей;

Последующие шаги: 50 000 рублей.

Размер задатка: 309 406 рублей (НДС не облагается).

Имущество выставлено на торги единым лотом. С фотографиями Имущества можно ознакомиться у Организатора торгов.

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням **с 20 января 2017 г. по 16 февраля 2017 г.** с 11 до 15 часов московского времени по адресу: 117630, г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, 5 этаж, помещение 500.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно запросить по телефону (495) 221-65-52 или по e-mail: petrov@npg.ru

Дата признания Претендентов участниками Аукциона: 17 февраля 2017 г.

Полный текст Извещения опубликован на сайте ООО «Ассет Менеджмент» <http://100lotov.ru/> в разделе извещения о торгах.

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже объектов движимого и недвижимого имущества производственной базы, расположенной по адресу: ЯНАО, г. Новый Уренгой, Западнаяпромзона, севернее панели «А» (собственник – ООО «Газпром добыча Уренгой»)

Продавец: ООО «Газпром добыча Уренгой», тел.: (3494) 94-84-09; факс: (3494) 22-04-49, Дюнова Елена Валерьевна, e-mail: e.v.donova@gd-urengoy.gazprom.ru, тел.: (3494) 94-81-85. Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать в ПАО «Газпром» по e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ООО «Энергоконсалт», тел.: (906) 741 8193.

Контактное лицо: Мальцев Александр, e-mail: kn777@mail.ru.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **28 февраля 2017 года** в 13 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: г. Москва, Холодильный переулок, д. 3 корп. 1 стр. 4.

Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):

Объекты движимого и недвижимого имущества производственной базы,

расположенной по адресу: ЯНАО, г. Новый Уренгой, Западная промзона, севернее панели «А».

База находится в районе аэропорта.

Имущество расположено на земельных участках, общей площадью 143 249 кв.м. Земельные участки находятся в аренде ООО «Газпром добыча Уренгой».

Имущество выставляется на торги единым лотом.

Обременения отсутствуют.

Форма проведения торгов: открытый аукцион с применением метода понижения начальной цены – «Голландский аукцион».

Начальная цена Имущества: 205 006 457,68 (Двести пять миллионов шесть тысяч четыреста пятьдесят семь) рублей 68 копеек, включая НДС.

Первый шаг аукциона на понижение: 1 412 457,68 (Один миллион четыреста двенадцать тысяч четыреста пятьдесят семь) рублей 68 копеек, включая НДС.

Последующие шаги аукциона на понижение: 5 000 000 (Пять миллионов) рублей, включая НДС.

Минимальная цена продажи Имущества: 73 594 000 (Семьдесят три миллиона пятьсот девяносто четыре тысячи) рублей, с учетом НДС.

Шаг повышения цены: 500 000 (Пятьсот тысяч) рублей.

Размер задатка: 2 000 000 (Два миллиона) рублей (НДС не облагается).

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням **с 21 января 2017 г. по 21 февраля 2017 г.** с 10-00 до 17-00 часов московского времени по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3 корп. 1 стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону (906) 741 81 93 или по e-mail: kn777@mail.ru.

Извещение о проведении торгов

Комиссия по ликвидации ФГУП «Росспиртпром» сообщает о проведении торгов посредством публичного предложения.

Организатор торгов и продавец имущества: ФГУП «Росспиртпром», 121170, Москва, Кутузовский пр-т, д.34, корп.21А, тел. (495) 7853825.

Выставленное на торги имущество:

Лот № 1. Имущество ТСП филиала ФГУП «Росспиртпром» «Комбинат «Казак Уральский» «Магнитогорский ликероводочный завод» в количестве 74 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 290000,00 рублей.

Лот № 2. Имущество ТСП филиала ФГУП «Росспиртпром» «Комбинат «Казак Уральский» «Магнитогорский ликероводочный завод» в количестве 495 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 4200000,00 рублей.

Лот № 3. Имущество ТСП филиала ФГУП «Росспиртпром» «Комбинат «Казак Уральский» «Тюбукский спиртовой завод» в количестве 103 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 1900000,00 рублей.

Лот № 4. Имущество ТСП филиала ФГУП «Росспиртпром» «Комбинат «Казак Уральский» «Тюбукский спиртовой завод» в количестве 548 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 4600000,00 рублей.

Лот № 5. Имущество филиала ФГУП «Росспиртпром» «Петрозаводский ликероводочный завод «Петровский» в количестве 80 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 584470,00 рублей.

Лоты № 1, № 2 имущество расположено по адресу: Челябинская область, г. Магнитогорск, пр. Промышленный, д. 1, ул. Калибровщиков, д. 5.

Лоты № 3, № 4 имущество расположено по адресу: Челябинская область, Каслинский район, с. Тюбук, ул. Революционная, д.43.

Лот № 5 имущество расположено по адресу: Республика Карелия, г. Петрозаводск, ул. Ригачина, д. 55.

Торги имуществом ФГУП «Росспиртпром» будут проведены **с 20.01.2017 по 29.03.2017 в 13ч. 00мин.** время московское **по адресу:** г. Москва, Кутузовский пр-т, д. 34, корп. 21А, помещение № 400.

Для лотов № 1-№ 4 начальные цены продажи лотов устанавливаются следующие:

Первый период снижения цены с 20.01.2017 по 22.02.2017 – в размере начальной цены продажи лотов;

Второй период снижения цены с 23.02.2017 по 01.03.2017 – в размере 80% от начальной цены продажи лотов;

Третий период снижения цены с 02.03.2017 по 09.03.2017 – в размере 60% от начальной цены продажи лотов;

Четвертый период снижения цены с 10.03.2017 по 15.03.2017 – в размере 40% от начальной цены продажи лотов;

Пятый период снижения цены с 16.03.2017 по 22.03.2017 – в размере 20% от начальной цены продажи лотов.

Для лота № 5 начальные цены продажи лота устанавливаются следующие:

Первый период снижения цены с 20.01.2017 по 22.02.2017 – в размере начальной цены продажи лотов;

Второй период снижения цены с 23.02.2017 по 01.03.2017 – в размере 80% от начальной цены продажи лотов.

Заявки представляются с предложением о цене приобретения имущества.

Заявки принимаются организатором Торгов с 20.01.2017.

Прием заявок на участие в Торгах прекращается за 2 (два) рабочих дня до даты окончания соответствующего периода понижения цены продажи лотов в 15ч. 00мин. по московскому времени.

Заявки по каждому лоту представляются отдельно.

Участник торгов вносит задаток в размере 10% стоимости лота на расчетный счет ФГУП Росспиртпром».

Выигравшим торги признается лицо, предложившее на торгах наиболее высокую цену за продаваемое имущество, но не ниже начальной цены соответствующего периода понижения цены. Организатор торгов подписывает в день их проведения протокол о результатах торгов и направляет его копию участникам торгов по электронной почте.

Лицо, выигравшее торги, должно в течение пяти рабочих дней после их окончания подписать договор купли-продажи имущества.

Оплата приобретаемого на торгах имущества производится путем единовременного перечисления денежных средств в течение пяти рабочих дней со дня подписания договора купли-продажи.

Получить дополнительную информацию о торгах и правилах их проведения, ознакомиться с формой заявки, условиями договора о задатке и документацией, характеризующей имущество, можно по адресу организатора торгов.

ОАО «Аудинок» извещает о проведении открытого аукциона по продаже акций АО «Приока», принадлежащих АО «Приокский завод цветных металлов».

Активы предприятия – это санаторно-курортное учреждение, расположенное в зоне лесов Мещерского края на берегу реки Оки.

Аукцион состоится **«20» февраля 2017 г.** в 11 часов 00 минут (время московское)

по адресу: 101000, г. Москва, Милютинский пер., д. 16, стр. 2, (ОАО «Аудинок»).

Подробная информация размещена на официальном сайте РФ torgi.gov.ru в разделе «Продажа государственного и муниципального имущества» (Извещение № 180117/4423500/01) и на официальном сайте Продавца www.zvetmet.ru.

Контактный телефон: +7 (495) 624-27-94.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ЗАО «ГБЭС» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) по продаже движимого Имуущества, принадлежащего ЗАО «Ямалгазинвест».

Продавец: ЗАО «Ямалгазинвест».

Контактные лица: ЗАО «Ямалгазинвест»: Сергей Викторович Кондрашечкин, тел. (499) 580-48-39, e-mail: Kondrashechkin@sever-invest.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром»: e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «Городское бюро экспертизы собственности», тел.: (495) 781-59-29.

Контактное лицо: Семенов Михаил Егорович, e-mail: semencov@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **22 февраля 2017 года** в 10 часов 00 минут по Московскому времени

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д.3, корп. 1, стр.4.

Предмет аукциона: право заключения договора купли-продажи движимого Имуущества (товарно-материальные ценности).

Имуущество предлагается к реализации – 4 Лота.

№ Лота	Наименование	Ед. измерения	Кол-во	Место-нахождение	Начальная цена реализации, руб., без НДС	Минимальная цена реализации, руб., без НДС	Шаг аукциона на понижение, руб.	Шаг аукциона на повышение, руб.	Сумма задатка, руб.
1	Батарея аккумуляторная 6 OPzS 300	К-Т	1,00	г. Луга Ленинградской области	259 000	38 850	25 900	1 000	10 000

2	Кран шаровой, 4356/2-КС04-УП2-Л. ОЛ10	К-Т	1,00	г. Луга Ленинградской области	32 800	4 920	3 280	500	10 000
3	Резервуар V=15м3	ШТ	1,00	г. Луга Ленинградской области	167 500	25 125	16 750	1 000	10 000
4	Пункт ПР 8511В-1.05-37.3 УХЛ3.1	ШТ	1,00	г. Инта, КОМИ	102 800	15 420	10 280	1 000	10 000
	Пункт ПР 8511В-1.05-37.3 УХЛ3.1 IP21	ШТ	1,00	г. Инта, КОМИ					
	Оповещатель, БЛИК-С-24 «Выход»	ШТ	6,00	г. Воркута, КОМИ					

Для участия в торгах Претендент должен заключить с Организатором торгов договор о задатке и на условиях указанного договора перечислить на счет Организатора торгов задаток в счет обеспечения оплаты приобретаемого на торгах Имуущества, а также подать заявку на участие в торгах по установленной форме в двух экземплярах. Задаток должен поступить на счет Организатора торгов, указанный в договоре о задатке, а Претендент должен предоставить Агенту оригинал платёжного поручения о перечислении задатка с отметкой банка об исполнении не позднее даты окончания приема заявок. Заявки на участие в торгах и соглашение о задатке принимаются Агентом по рабочим дням с **22 января 2017 г. по 21 февраля 2017 г.** (с 10:00 до 16:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д.3, корп. 1, стр.4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имуущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже движимого имущества в количестве 28 единиц, расположенного в г. Москве, поселение Сосенское, д. Зименки (собственник актива – ООО «Газпром трансгаз Москва»)

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: ООО «Газпром трансгаз Москва»,

тел.: 8 (495) 817-02-57, 8 (495) 817-02-79,

e-mail: zakharova@gtm.gazprom.ru, davydkin@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; тел.: 8 (495) 781-59-29; e-mail: info@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: 22 февраля 2017 г. в 10 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имуущество (единый лот):

Торговое оборудование (витрины, прилавки, холодильное оборудование и прочее) в количестве 28 ед.

Место нахождения Имуущества: Россия, г. Москва, поселение Сосенское, д. Зименки.

Начальная цена Имуущества: 383 972 (Триста восемьдесят три тысячи девятьсот семьдесят два) рубля 00 копеек, включая НДС.

Шаг повышения цены: 50 000 (Пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Размер задатка: 100 000 (Сто тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

С полным перечнем Имуущества можно ознакомиться, обратившись к Организатору торгов.

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с **21 января 2017 г. по 20 февраля 2017 г.** (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имуущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

ЗАО «ГБЭС» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) по продаже движимого Имуущества, принадлежащего ЗАО «Ямалгазинвест».

Продавец: ЗАО «Ямалгазинвест».

Контактные лица: ЗАО «Ямалгазинвест»: Сергей Викторович Кондрашечкин, тел. (499) 580-48-39, e-mail: Kondrashechkin@sever-invest.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром»: e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «Городское бюро экспертизы собственности», тел.: (495) 781-59-29.

Контактное лицо: Семенов Михаил Егорович, e-mail: semencov@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **22 февраля 2017 года** в 11 часов 00 минут по Московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д.3, корп. 1, стр.4.

Предмет аукциона: право заключения договора купли-продажи движимого Имуущества (товарно-материальные ценности).

Имуущество предлагается к реализации – 10 Лотов.

№ лота	Наименование	Ед. измерения	Кол-во	Место-нахождение	Начальная цена реализации, руб., без НДС	Минимальная цена реализации, руб., без НДС	Шаг аукциона на понижение, руб.	Шаг аукциона на повышение, руб.	Сумма задатка, руб.
1	Муфта ИММ-57-12-ХЛ, о.л.06.092.2-МР-ОЛ12	ШТ	1,000	рзд. Янью Печорский р-н КОМИ	14 200	7 100	1 420	500	1 000
	Муфта ИММ-57-12-ХЛ, о.л.06.092.2-МР-ОЛ12	ШТ	1,000	рзд. Янью Печорский р-н КОМИ					
2	Кран АШС.П.Пн-150/100-02, о.л.4297.00	К-Т	20,000	г. Луга Ленинградской	1 862 000	931 000	93 100	2 000	10 000
3	Отвод 1ГО.3.1420.15.7-ТУ 1381-012	ШТ	1,000	п. Бованенково, ЯНАО	929 000	464 500	46 450	2 000	10 000
4	Труба 1020x16-10Г2ФБЮ, К60	Т	4,601	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ	3 406 000	1 703 000	170 300	10 000	100 000
	Труба 1420x15,7-10Г2ФБ ТУ 14-3-1977-2000	Т	37,715	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
	Труба 1420x15,7-10Г2ФБ ТУ 14-3-1977-2000	Т	50,463	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
	Труба 1420x15,7-10Г2ФБ ТУ 14-3-1977-2000	Т	48,051	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
	Труба 1420x18,7, К60	Т	30,583	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
	Труба 1420x18,7-10Г2ФБ	Т	81,705	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
	Труба 1420x21,8-10Г2ФБ	Т	8,359	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
5	1ГО.1.1420.15.7-ТУ 14-3-1977-00 н/в пок	ШТ	1,000	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ	975 000	487 500	48 750	2 000	10 000
	1ГО.1.1420.18.7-ТУ 14-3-1938-00 н/в пок	ШТ	1,000	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					
	1ГО.2.1420.15.7-ТУ 14-3-1977-00 н/в пок	ШТ	1,000	п. Уса, Интинский р-н, КОМИ					

6	Труба 1420x18,7, К60, Рр 7,36МПа	Т	15,148	г. Инта, КОМИ	462 000	231 000	23 100	2 000	10 000
	Труба 1420x18,7-Х70, К60	Т	7,656	г. Инта, КОМИ					
	Труба 1420x18,7-Х70, ТУ 14-3-1938-2000	Т	14,850	г. Инта, КОМИ					
	Труба 1420x18,7-Х70, ТУ 14-3-1938-2000	Т	7,517	г. Инта, КОМИ					
7	1ГО.4.1420.18,7-ТУ 14-3-1938-00 н/в пок	ШТ	1,000	с. Малая Пера, Сосногорский р-н, КОМИ	732 000	366 000	36 600	2 000	10 000
	1ГО.5.1420.15,7-ТУ 14-3-1977-00 н/в пок	ШТ	1,000	с. Малая Пера, Сосногорский р-н, КОМИ					
8	Труба 1420*18,7 ОАО «ХТЗ» б/изол.	Т	122,064	г. Воркута, КОМИ	1 411 000	705 500	70 550	2 000	10 000
	Труба 1420x18,7, К60	Т	15,046	г. Воркута, КОМИ					
9	Комплект крепежа для георешетки/каркаса	К-Т	90,000	г. Инта, КОМИ	3 000	1500	150	100	100
10	Анкер металлический, d=12мм, L=0,5м	Т	0,500	г. Воркута, КОМИ	1 042 573	521 287	52 128	2 000	10 000
	Георешетка «Геосот-Пинема» БГС-40	М2	11,400	г. Воркута, КОМИ					
	Георешетка «Геосот-Пинема» БГС-40	М2	2,400	г. Воркута, КОМИ					
	Георешетка «Геосот-Пинема» БГС-40	М2	0,600	г. Воркута, КОМИ					
	Георешетка «Геосот-Пинема» БГС-40	М2	0,100	г. Воркута, КОМИ					
	Анкер d=12мм, L=0,9м, А-1	Т	54,431	г. Воркута, КОМИ					
	Анкер d=12мм, L=0,9м, А-1	Т	26,266	г. Воркута, КОМИ					
Решетка БГС20-Пинема 6000.2400.100 П	М2	3 396,600	г. Воркута, КОМИ						
Скрепка металлическая	К-Т	9,000	г. Воркута, КОМИ						

Для участия в торгах Претендент должен заключить с Организатором торгов договор о задатке и на условиях указанного договора перечислить на счет Организатора торгов задаток в счет обеспечения оплаты приобретаемого на торгах Имуущества, а также подать заявку на участие в торгах по установленной форме в двух экземплярах. Задаток должен поступить на счет Организатора торгов, указанный в договоре о задатке, а Претендент должен предоставить Агенту оригинал платёжного поручения о перечислении задатка с отметкой банка об исполнении не позднее даты окончания приема заявок. Заявки на участие в торгах и соглашение о задатке принимаются Агентом по рабочим дням с **22 января 2017 г. по 21 февраля 2017 г.** (с 10:00 до 16:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д.3, корп. 1, стр.4.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имуущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону (495) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ПАО «Газпром» извещает о проведении аукциона на право заключения договора купли-продажи имущества.

Собственнике имущества: ПАО «Газпром».

Имущество продается через электронные торги.

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактный тел.: 8 (800) 100-66-22, 8 (812) 609 76 55.

Предмет продажи: Часть здания площадью 310,4 кв. м, по адресу: г. Москва, Ульяновой Марии, д.9, корп.2.

Дата начала приема заявок: 20.01.2017 г. в 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 20.02.2017 г. в 15:00 (МСК).

Дата проведения аукциона: 21.02.2017 г. в 12:00 (МСК).

Начальная цена: 19 811 966,00 рублей без НДС.

ООО «Астраханьрыбагаз» извещает о проведении торгов (аукциона)

Сведения о продавце (собственнике) имущества: ООО «Астраханьрыбагаз».

Имущество продается через электронные торги.

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактный телефон: 8-800-100-66-22, 8-8512-55-04-10.

Сведения о предмете продажи:

право заключения договора купли-продажи имущественного комплекса – ОСП СХП «Икрянинский рыбозавод» (объекты недвижимого имущества в количестве 31 единицы и движимого имущества в количестве 122 единицы).

Адрес места нахождения: РФ, Астраханская обл., Икрянинский район, МО «Озерновский сельсовет», 1,5 км северо-восточнее с. Сергино.

Дата и время начала приема заявок: 25 января 2017 года с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 27 февраля 2017 года до 12:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов: 28 февраля 2017 года в 11:00 (МСК).

Начальная стартовая цена: 103 000 000 (Сто три миллиона) рублей 00 копеек, в том числе НДС.

Извещение о проведении торгов по продаже агрегатов и комплектующих изделий к воздушным судам Як-42Д. (собственник актива – ООО Авиапредприятие «Газпром авиа»)

Продавец (Собственник Имущества): ООО Авиапредприятие «Газпром авиа».

Контактные данные: 8 (495) 355-95-12, e-mail: golovkova.mk@gazavia.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром»: e-mail: inf@adm.gazprom.ru

Организатор торгов: ООО «Ассет Менеджмент», тел.: (495) 221-65-52, e-mail: nataly@npg.ru.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **01 марта 2017 г.** в 12 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, 5 этаж, помещение 500.

Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):

Агрегаты и комплектующие изделия к воздушным судам Як-42Д в количестве 41 штук.

Имущество реализуется единым лотом.

Место нахождения Имущества: Россия, г. Москва, поселение Рязановское, аэропорт «Остафьево».

Начальная цена Имущества: 2 200 730 рублей, с учетом НДС.

Шаг аукциона: 20 000 рублей.

Размер задатка: 220 100 рублей (НДС не облагается).

С детальными характеристиками по Имуществу можно ознакомиться, обратившись к Организатору торгов.

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням **с 23 января 2017 г. по 27 февраля 2017 г.** с 11-00 до 15-00 часов московского времени по адресу: 117630, г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, этаж 5, помещение 500. Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно запросить по телефону (495) 221-65-52. **Дата признания претендентов участниками аукциона: 28 февраля 2017 г.**

Полный текст Извещения опубликован на официальном сайте ПАО «Газпром»

<http://www.gazprommopcoreassets.ru/> и на сайте Организатора торгов 100lotov.ru в разделе Извещения о торгах.

ООО «Ассет Менеджмент» сообщает о проведении торгов по продаже единым лотом прав (требований) по договору, заключенному между ПАО Сбербанк, Щербаковым Ю.А., Щербаковой И.В.

Организатор торгов (аукциона): ООО «Ассет менеджмент».

Контактные данные: тел.: (495) 221-65-52, e-mail: patri@npg.ru.

Контактное лицо: Патрикеева Юлия Сергеевна.

Торги проводятся в форме электронного аукциона, открытого по составу участников и с открытой формой подачи предложений на повышение начальной цены на ЭТП ГПБ по адресу в сети Интернет <http://etp.gpb.ru/> в соответствии с регламентом ЭТП ГПБ.

Прием заявок осуществляется по рабочим дням с 12:00 до 14:00 и с 15:00 до 18:00 **с 23 января 2017 г. по 28 февраля 2017 г.**

Задаток должен поступить на счет Организатора аукциона не позднее **28 февраля 2017 г.**

Дата рассмотрения заявок и определение участников аукциона в электронной форме и оформление протокола определения участников аукциона осуществляется **10 марта 2017 г.**

Дата начала проведения аукциона в электронной форме и подведение итогов аукциона состоится **13 марта 2017 г. с 12:00 минут.**

Предмет аукциона в электронной форме:

Права (требования), принадлежащие ПАО Сбербанк на основании кредитного договора № 9055/01782/12/01417 от 31.10.2012 г. (далее – Кредитный договор), заключенного с Щербаковым Юрием Алексеевичем, Щербаковой Ириной Викторовной.

Под правами (требованиями) понимаются права (требования) по взысканию задолженности с Щербакова Юрия Алексеевича, Щербаковой Ирины Викторовны, которые подтверждаются Решением Выборгского районного суда Санкт-Петербурга от 21.12.2015 г. по делу № 2-7942/2015

о взыскании по Кредитному договору, и вытекающие из обеспечительных договоров:

– Кредитного договора № 9055/01782/12/01417 от 31.10.2012 г.

– закладной от 31.10.2012 г.

со всеми дополнительными соглашениями к ним.

В залоге у ПАО Сбербанк находится следующее имущество, принадлежащее Щербакову Юрию Алексеевичу, Щербаковой Ирине Викторовне.

№ п/п	Наименование объекта	Кадастровый номер	Общая площадь, кв. м	Адрес (местонахождение) объекта:
1	Земельный участок, назначение: Земли населенных пунктов	78:36:0013318:4	1200	г. Санкт-Петербург, поселок Левашово, Советская улица, д.14
2	Индивидуальный жилой дом, назначение: жилое, 1-2-3-этажный	78:36:13318:4:48	383,3	г. Санкт-Петербург, поселок Левашово, Советская улица, д.14, корп.1, лит. А

Существующие ограничения (обременения) права: ипотека в силу закона.

Начальная цена продажи прав: 14 980 866 рублей, 56 копеек, НДС не облагается.

Шаг аукциона на повышение: 30 000 рублей.

Сумма задатка: 1 498 086 рублей, 66 копеек НДС не облагается.

За дополнительной информацией просьба обращаться к Организатору аукциона.

Ознакомиться с документацией, а также иными сведениями можно по запросу у Организатора аукциона с момента начала приема заявок или по адресу места нахождения Организатора: г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, этаж 5, помещение 500., тел. (495) 221-65-52.

Договор уступки прав (требований) заключается между ПАО Сбербанк и Победителем аукциона/ Единственным участником аукциона в течение 10 (Десяти) рабочих дней с даты подведения итогов аукциона.

Полный текст Извещения опубликован на официальном сайте ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/> и на сайте Организатора аукциона <http://www.100lotov.ru> в разделе Извещения о торгах.

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже квартир (собственник – ООО Авиапредприятие «Газпром авиа»).

Продавец (Собственник Имущества): ООО Авиапредприятие «Газпром авиа».

Контактные данные: 8 (495) 355-95-12, e-mail: golovkova.mk@gazavia.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром»: e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: тел. (3494) 977-527, +79222959714, +79120722823

e-mail: polarisz89@yahoo.com.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся **«1» марта 2017 г.** в 15 часов 00 минут по местному времени.

Место проведения торгов: 629730, ЯНАО, г. Надым, ул. Комсомольская, 33.

Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):

Лот №1: Четырёхкомнатная квартира (общей площадью – 93,5 кв.м.).

расположенная по адресу: Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Надым, ул. Зверева, д. 40, № квартира 82.

Начальная цена Имущества: 3 536 215 (три миллиона пятьсот тридцать шесть тысяч двести пятнадцать) рублей 00 копеек, без НДС.

Шаг аукциона: 1 % от стоимости лота.

Размер задатка: 10 % от стартовой стоимости лота.

Лот №2: Четырёхкомнатная квартира (общей площадью – 91,3 кв.м.).

Место нахождения Имущества: Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Надым, ул. Зверева, д. 40, № 139.

Начальная цена Имущества: 3 441 215 (три миллиона четыреста сорок одна тысяча двести пятнадцать) рублей 00 копеек, без НДС.

Шаг аукциона: 1 % от стоимости лота.

Размер задатка: 10 % от стартовой стоимости лота.

Обременения по указанным лотам отсутствуют.

С полным перечнем имущества и ее характеристиками можно ознакомиться у Организатора торгов и на сайте polarisz89.ru.

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням **с 27 января 2017 г. по 28 февраля 2017 г.** с 11-00 до 17-00 часов местного времени по адресу: 629730, ЯНАО, г. Надым, ул. Комсомольская, 33.

Дополнительную информацию по осмотру Имущества о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно узнать и запросить по телефонам +79222959714, +79120722823 в рабочие дни с 10:00 до 17:30 часов.

Учредитель и издатель:
ООО «Аукционный Вестник»
Адрес: 129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации средства массовой информации
ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.
•
e-mail: redaktor@auctionvestnik.ru
Верстка: Гвоздь Светлана
Редакция: e-mail: info@auctionvestnik.ru
телефон: +7 (495) 225-30-95, +7 (903) 548-92-77

Мнение издателя и редакции может не совпадать с мнением авторов.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются
•
Издатель и редакция не несут ответственности за содержание информационных сообщений и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью или частично) без письменного разрешения редакции запрещена
•
Подписано в печать от 19.01.17 в 23:00
Отпечатано в
ОАО «Щербинская типография»
117623, г. Москва, ул. Типографская, д. 10

Объем 8 полос. Формат А3.
Заказ № 84.
•
Газета распространяется на территории Российской Федерации
•
Московский тираж 10 000 экз.
Региональный тираж 45 000 экз.
Распространяется бесплатно.